



دور موقع التواصل الاجتماعي في بناء سمعة المؤسسات الخ陌生ية لدى الجمهور العماني دراسة حالة على (وزارة العمل)

مقبولة بنت سعيد بن محمد الغابشي

إشراف

أ. د. عايدة إبراهيم السحاوي

أستاذ الاعلام المتفرع بقسم الاعلام - كلية الآداب - جامعة المنصورة

مشرف مشارك

د. هدى إبراهيم الدسوقي

مدرس علاقات عامة بقسم الاعلام - كلية الآداب - جامعة المنصورة

ملخص الدراسة:

هدفت الدراسة إلى: رصد توظيف الإمكانيات التكنولوجية لوسائل التواصل الاجتماعي من قبل أنشطة العلاقات في بناء سمعة وزارة العمل العماني، معرفة مدى توافق محاور نموذج بناء سمعة المنظمة في أنشطة العلاقات العامة والتواصل لوزارة العمل العماني مع المستفيدين، معرفة الاستفادة الفعلية لجمهور وزارة العمل العماني من استخدام تكنولوجيا وسائل التواصل الاجتماعي، ورصد سمعة وزارة العمل العمانية لدى جمهور المستفيدين.



طبقت الدراسة استبيان على (٤٠٠) فرد من الجمهور العماني بواسطة الاستبيان الإلكتروني (Google Drive) وتركزت أهم النتائج في:

- تستخدم عينة الدراسة موقع التواصل الاجتماعي دائمًا بنسبة (٨٧٪)، أحياناً بنسبة (١١.٥٪)، ونادرًاً بنسبة (١.٥٪).
- تستخدم عينة الدراسة موقع التواصل الاجتماعي بمعدل ثلاث ساعات أو أكثر، أكثر من ساعة وحتى أقل من ثلاثة ساعات، ساعة فأقل، وكان استخدام أكثر من خمس مرات ، من مرتين إلى خمس مرات ، وأقل من مرتين يومياً.
- كان ترتيب استخدام عينة الدراسة لموقع التواصل الاجتماعي: إنستغرام، ثم توتيير، يوتيوب، وأخيراً الفيسبوك.

الكلمات المفتاحية:

موقع التواصل الاجتماعي - السمعة - المؤسسات الخدمية - وزارة العمل العمانية



The role of social media in creating a good reputation for service institutions to the Omani public

(A case study on the Ministry of Labor)

The study aimed to: Monitor the use of technological capabilities of social media by public relations activities in building the reputation of the Omani Ministry of Labor. Determine the availability of organizational reputation-building model components within the public relations and communication activities of the Omani Ministry of Labor with beneficiaries. Assess the actual benefit the public of the Omani Ministry of Labor gains from using social media technologies. Monitor the reputation of the Omani Ministry of Labor among its beneficiaries.

Study excerpt: A questionnaire on (400) members of the Omani public via the electronic statement (Google Drive). The most important results were concentrated in:

- The study sample always uses social media (87%), sometimes (11.5%), and rarely (1.5%).
- The study sample used social media at a rate of three hours or more, more than one hour and less than three hours, and one hour or less. The use was more than five times, two to five times, and less than twice a day.
- The order in which the study sample used social media was: Instagram, then Twitter, YouTube, and finally Facebook.

Keywords: Social media - reputation - service institutions - Omani Ministry of Labor



مقدمة:

شهد العالم نوعاً من التواصل الاجتماعي بين الناس في فضاء إلكتروني افتراضي. قرب المسافات بين الشعوب؛ وألغى الحدود وزواج بين الثقافات، وهذا النوع من التواصل بين الناس كان يسمى (الشبكات الاجتماعية). وتنوعت هذه الشبكات واستأثرت بجمهور عريض من المتقلين، حيث اضطاعت القضايا السياسية والطبيعية للعالم دوراً بالغ الأهمية في التعريف بهذه الشبكات بالمقابل كان لهذه الشبكات الفضل في توصيل أخبار سريعة، ووسائل نصية ومقاطع فيديو حول هذه الأحداث مما ساعد في انتشار، وشهرة هذه الشبكات وأهمها (فيسبوك وتويتر ويوتيوب).

وقد ازداد الاهتمام بالمؤسسات الخدمية نتيجة للتغيرات والتطورات التي يشهدها العالم، وأيضاً نتيجة الاتجاه نحو قطاع الخدمات الذي فرض نفسه نتيجة لتطور تكنولوجيا الاتصالات والمعلومات. يميل معظم المؤسسات الخدمية إلى الاهتمام بجودة خدماتها؛ نظراً إلى فرص العمل التي توفرها الخدمات بعد تطور المستوى المعيشي للفرد وزيادة متطلبات الحياة العصرية، مقارنة بالصناعات الأخرى المنتجة للسلع المادية (مروانى، ٢٠١٣م).

وقد حرص جميع المؤسسات بصفة عامة، والخدمة خاصة بتوظيف وسائل التواصل الاجتماعي لدعيم وبناء سمعتها لدى جمهورها من خلال التواصل وتسهيل الخدمات المختلفة بطريقة الكترونية.

وبناءً على ما سبق قامت الدراسة الحالية بمناقشة دور موقع التواصل الاجتماعي في بناء سمعة المؤسسات الخدمية لدى الجمهور العماني دراسة حالة على (وزارة العمل).



الإطار النظري للدراسة:

اعتمدت الدراسة الحالية على نموذج إدارة المنظمة (السمعة) ونعرضها كالتالي :

نماذج إدارة السمعة:

يعتمد نموذج ادارة صورة أو سمعة المنظمة Management Model على ثلاثة مراحل أساسية هي : بناء الصورة Organizational Image وصيانته Creating الصورة واصلاح Restoration Maintaining (Millar, Heath.2003)

مرحلة بناً الصورة تبدأ لتكون صورة ايجابية عن المنظمة لدى من له مصلحة في التعامل معها يليها مرحلة صيانة الصورة، وفيها تهتم المنظمة بالحفاظ على الصورة من خلال التواصل مع الجمهور باستمرار والحرص على الحصول على رجع الصدى ، وأن لم تنجح تدخل المنظمة في المرحلة الثالثة والأخيرة؛ وهي اصلاح الصورة، وتلجمأ لها حينما تواجه أزمة معينة ، وهنا تسعى المنظمة لاصلاحها أو إعادة بناء صورة جديدة غير التي فشلت في اصلاحها (Massey , 2023)

وقد تعددت نماذج إدارة السمعة التي تم تطبيقها في المنظمات، فاختلفت وتقربت في كثير من الأحيان في بعض الخطوات والمراحل والعمليات، وشكلت جميعها نواة لأي نموذج جديد يتم تبنيه أو تصميمه، وسيتم عرض بعض هذه النماذج والتي سيتم الارتكاز عليها والاستشهاد بها لاحقاً في تشكيل عمليات إدارة السمعة في المؤسسات ، وذلك بما يتواءم مع طبيعتها الخاصة، وفيما يلي عرض بعض هذه النماذج:



١- نموذج سابين إينويير (Einwiller, 2019): يتبع هذا النموذج أربع عمليات لإدارة السمعة وتمثل بما يلي:

أ- التحليل: يتم القيام بتحليل تفصيلي للمنظمة وببيتها الداخلية والخارجية، وتحليل أصحاب المصلحة ونظرتهم إلى المنظمة، والمنافسين، ويتم أيضاً تحليل الوسائل التقليدية ووسائل الإعلام والتواصل الاجتماعي، وتحليل المنافسة والمنافسين من المنظمات. ويتم معالجة التحليل من خلال تحديد نقاط القوة، ونقاط الضعف ، والفرص ، والتهديدات ، وتحديد الفجوة بين رؤية واستراتيجية المنظمة، وهوية ، وصورة المنظمة لدى أصحاب المصلحة .

ب- التخطيط: تبدأ بتحديد وترتيب أولويات المجموعات المستهدفة المتمثلة بأصحاب المصلحة التي ترغب المنظمة في التواصل معها ، والذين لديهم تأثير قوي في تحقيق أهداف المنظمة، وصياغة أهداف محددة لمختلف المجموعات المستهدفة، وصياغة الأهداف الفرعية بطريقة قابلة لقياس وتحقق من تنفيذها .

ج- التنفيذ: يتم تنفيذ الخطط الموضوعة من خلال السلوك ، والمتمثل بأداء الموظفين والمنظمة ككل و التواصل الذي يتم من خلال عمليات الاتصال الداخلية والخارجية ، وترجمة القيم والمواضيع إلى رسائل ملموسة يتم استخدامها في التفاعل مع المجموعات المستهدفة، واستخدام مجموعة متكاملة من المهام وأدوات الاتصال الخارجي ، والاتصالات التسويقية لحفظ على العملاء .

د- التقييم: تتطلب عمليات إدارة السمعة تقييماً لمدى تحقق الأهداف التي تم وضعها في خطط إدارة السمعة ، وقياس السمعة وتحليل النتائج من جديد لمعرفة مدى تحقق ومدى التحسن والتطور الذي تم تحقيقه في سمعة المنظمة ، وتقييم الوسائل المختلفة وتحليل محتواها، ومعرفة ما هي التغيرات التي طرأت على جوانب السمعة المختلفة للمنظمة ((Einwiller. 2019))



٢- نموذج بيكا وجوني (Pekka & Jouni ٢٠١٦) وضع هذا النموذج إدارة السمعة في أربع عمليات رئيسية وهي كالتالي:

أ- تحليل الوضع الحالي: وذلك من خلال تحليل السمعة الحالية للمنظمة وتحليل البيانات المتاحة المتعلقة بالمنظمة ، ومن ثم يتم قياس سمعة المنظمة لدى مختلف أصحاب المصلحة الرئيسيين، واستطلاعات رأي العمال، وتحليل التقارير السنوية، وتحليل أدوات الاتصال، والموارد المتاحة ، ومراجعة استراتيجية العمل ، وتحديد نقاط القوة والضعف التي تم رصدها ، والمتعلقة بالأبعاد المختلفة لسمعة المنظمة.

ب- اتخاذ الخيارات الاستراتيجية والمواءمة: بعد التحليل يتم استخلاص النتائج واتخاذ القرارات ، وتم مراجعة النتائج في ورش عمل فريق الإدارة، ومناقشة مكونات السمعة بالتفصيل، وتحديد أسباب المشكلات الرئيسية التي تقف وراء تدهور أو انخفاض السمعة، ومدى اتساع الفجوة بين وجه نظر المنظمة وأصحاب المصلحة فيها، وتحديد أبعاد السمعة التي تتطلب معظمها إجراء التحسينات، وتحديد الأهداف، وكيفية إشراك العاملين وتحديد المسؤول عن تخطيط وتنفيذ برامج التطوير.

ج- تخطيط العمل والتنفيذ: ستختار المنظمة بين مجالين إلى خمس مجالات للتطوير، وتعيين المسؤولين عن ذلك، وتدريب الموظفين كشف آراء السمعة، وإجراء الاتصالات والتسويق، وتنفيذ ما تم تخططيه من خلال العمل على تطوير الجوانب التي تظهر بها مشكلات أو جوانب ضعف في أبعاد السمعة.



د- مراقبة السمعة وقياسها: ويتضمن ذلك مراقبة عملية إدارة السمعة ومراجعة النتائج بانتظام وباستمرار، واجراء قياسات مستمرة للسمعة، وتوظيف هذه المعلومات من أجل اتخاذ القرارات وتحصيص الموارد البشرية والمالية لإدارة السمعة (Doorley, Garcia. 2015)

٣- نموذج جون دورلي وهيليو جارسيا (John Doorley and Helio Garcia, 2015)

يطلق على هذا النموذج إدارة السمعة الشاملة، ويكون هذا النموذج من ست مراحل رئيسية وهي:

أ- تحديد نموذج السمعة: يتم تحديد أداة قياس سمعة المنظمة تتضمن أبعاد السمعة التنظيمية التي تم تحديدها من قبل المنظمة، وقد ترغب المنظمة في تحسين أبعاد محددة في سمعتها، وتكون بعض الإجراءات التي يمكن أن تتبناها أكثر أهمية لبعض المنظمات من غيرها، مثل الأداء البيئي والمسؤولية الاجتماعية وغيرها من أبعاد السمعة: حيث يتضمن النموذج الأساسي لبرنامج إدارة السمعة الشامل ما يلي: التعاون - جودة الإدارة - موهبة الموظف - الأداء المالي - المسؤولية الاجتماعية - جودة المنتج - القدرة التنافسية العالمية - التواصل ، الشفافية - الحكومة- النزاهة ، المسؤولية، المؤثوقية، المصداقية، الجدارة بالثقة ، وتم إدراج الحكومة كجزء مهم من نموذج السمعة المخصص للمنظمة .

ويمكن بعد ذلك تحديد النموذج الأساسي لمؤسسة معينة ، ويصبح النموذج المخصص الناتج بمثابة إقرار الإدارة العليا لإبعاد السمعة الأكثر أهمية .



ب- تدقيق ومسح السمعة الداخلية والخارجية.

في هذه الخطوة يتم مسح وتدقيق ما يعتقد العاملون أنه الهوية الجوهرية للمنظمة و يقارن ذلك بما تعتقد القيادة العليا للمنظمة على أنه الهوية الجوهرية للمنظمة، ويتم تحليل الفجوة بين وجهتي النظر ويتم إنشاء خطة (جزء من خطة إدارة السمعة) لتقريب وجهات النظر وتقليل الفجوة بينهما، ويقيس التدقيق الثاني كيف ينظر أصحاب المصلحة الخارجية إلى المنظمة، والذي تشكل بمجموعها صورة المنظمة، ويتم تحليل الفجوة بين الهوية والصورة، وإنشاء خطة (جزء من خطة إدارة السمعة) لتقريب بين الاثنين.

ج- تحديد أهداف رأس مال السمعة: يتم تحديد الأهداف التي تسعى المنظمة لتحقيقها في إدارة السمعة، وتكون هذه الأهداف قابلة للقياس وكذلك الإدارة والرقابة.

د- تحديد مسؤوليات إدارة السمعة: حيث يتم تحديد الإدارات المسؤولة عن إدارة سمعة المنظمة، ويعتمد هذا على التغييرات في السمعة التي تم قياسها في النموذج أو المقياس المخصص لقياس سمعة المنظمة، فإذا كانت المنظمة تعاني من ضعف أو مشكلة في بعد محدد من أبعاد السمعة، فيمكن إعطاء إدارات معينة في المنظمة، مثل العلاقات العامة، مسؤولية تصحيح هذا الخلل من خلال مبارات الاتصال الاستباقية.

هـ- التوصل إلى خطة إدارة السمعة: هي خطة إستراتيجية لتقريب الصورة الخارجية والهوية الداخلية للمنظمة، من أجل تشكيل سمعة طيبة للمنظمة، وهي خطة لتقريب الصور التي تحملها الفئات المستهدفة عن المنظمة إلى الهوية الجوهرية للمنظمة.



وتتضمن خطة إدارة السمعة ما يلي: وضع ملخص لعمليات المسح :

(التقييم) الداخلية والخارجية لسمعة المنظمة؛ وبيان تفصيلي بالتحديات والمشكلات التي تواجه سمعة المنظمة حسب الوحدة التنظيمية في المنظمة، والأهداف الموضوعة والفرص المتاحة للمنظمة، ومن خلال الأهداف والاستراتيجيات التي تم وضعها والجداول الزمنية، تصبح خطة إدارة السمعة دليلاً استراتيجي للمنظمة، على المدى القصير والطويل.

و- المراجعة والتقييم السنوي: حسب المعايير الواردة في خطة إدارة السمعة تتم عملية تقييم ومتابعة ومراجعة سمعة المنظمة ومعرفة التقدم الذي أحرزته المنظمة في تحسين سمعتها. وبعد هذا النموذج أحد أشكال إدارة السمعة الشاملة الذي طرحته أثرين من خبراء السمعة في المنظمات، وأن هذه العمليات وهذه الخطة يمكن أن تطبق على الجامعات أيضاً؛ وذلك من خلال موائمتها بما يتاسب مع طبيعة الجامعات وأبعاد السمعة الأكثر أهمية للجامعات والتي قد تختلف عن المنظمات الأخرى (Doorley Garcia, 2015).

٤- نموذج مايكل مورلي (Michael Morley, 2002) تم تشكيل هذا النموذج لإدارة السمعة من عدد من العمليات والخطوات تم تلخيصها كما يلي:

أ- التدقيق: وهي العملية الأولى وتبدأ بعملية المراجعة وتم من خلال جمع ومراجعة أكبر قدر ممكن من البيانات الموجودة حول المنظمة وطريقة ممارسة أعمالها، ومراجعة القيم ورؤيتها ورسالة المنظمة، وإجراء مقابلة مع عدد من كبار المسؤولين التنفيذيين في المنظمة وفي كل قسم من الأقسام



الرئيسية، وذلك لتقييم الرؤية الداخلية لسمعة المنظمة، ومعرفة صورة المنظمة في الإعلام.

بـ- البحث: ويتم جمع جميع أبحاث السوق والمستهلكين التي تقوم بها مختلف الإدارات والأقسام العاملة في المنظمة، والتي من المحتمل أن تكون مفيدة في تكوين صورة مركبة لسمعة المنظمة، وجمع كل هذه البيانات في مكان واحد، ومن خلال مقارنة المعلومات والأبحاث والمراجعات التي تم التوصل إليها، سيتم استخلاص استنتاجات مفيدة حول سمعة المنظمة.

جـ- التحليلات: ويتم تلخيص نتائج البيانات التي تم جمعها في تقرير شامل، حيث سيوفر ذلك مؤشرات حول المشكلات أو الثغرات التي يجب أن تُركز فيها الجهد من قبل المنظمة، ويتم كتابة وصفًّا موجزًّا للمنظمة كما ينظر إليها من قبل أصحاب المصلحة، بناءً على ما تم اكتشافه، ويتم كتابة وصفًّا مشابهًا للمنظمة كما يجب أن يراها الناس، وسيكون العمل الأهم هو تطوير الاستراتيجيات والبرامج التي ستنتقل التصورات تدريجياً من الواقع الحالي إلى الهدف الذي تم تحديده.

دـ- المقارنة المرجعية *benchmarking*: من خلال المقارنة المرجعية يمكن تحديد أفضل الممارسات لتحقيق السمعة التي تسعى إليها المنظمة، وذلك من خلال التعرف على أفضل المنظمات في المجال والتعلم من تجاربهم في إدارة وتحسين سمعة المنظمة، من خلال المقابلات والاستبيانات والوصول إلى أفضل الطرق والتكتيكات والأساليب التي تم اتباعها في تلك المنظمات والاستفادة منها بشكل مناسب.



٥- إعادة الفحص: يتم إعادة فحص وتلخيص البيانات التي تم جمعها حتى الآن، وإجراء تحليل لنقاط القوة والضعف والفرص والتهديدات الرئيسية للمنظمة، المعروفة باسم تحليل SWOT، بمشاركة أفراد من قسم الاتصالات في المنظمة والأقسام الرئيسية الأخرى، والاستفادة من هذه المعلومات في عملية التخطيط والتنفيذ القادمة.

و- تحديد الأهداف Goal setting: يتم تحديد الأهداف بناءً على عملية التقييم والفحص السابقة والتي تم فيها تحديد جوانب الضعف والقصور في سمعة المنظمة والتي يجب أن تركز عليها الأهداف التي سيتم وضعها، مع التركيز على الأهداف التي يُعد تحقيقها أمراً واقعياً ويمكن القيام بذلك عن طريق تجميع الأهداف تحت عنوانين أو ثلاثة عناوين: على المدى القصير والمتوسط والطويل، ويجب أن تخضع الأهداف للفياس فيجب أن تكون محددة، وأن تكون ممكنة القياس لمعرفة مدى تحقيق الأهداف التي تم وضعها.

ز- وضع الاستراتيجية Strategy: يتم وضع الخطوط العريضة للاستراتيجية ، وتحديد التكتيكات التي يجب القيام بها لتحقيق تلك الأهداف، وتوضيح الأساليب المتبعة مع كل هدف محدد وإنشاء استراتيجيات مختلفة تتناسب مع الاحتياجات والأهداف الموضوعة.

ح- الاستهداف Targeting: إن الاستهداف الفعال سيضمن الاقتصاد في الجهد والميزانية ، وإنه سيضمن النجاح في تحسين السمعة بين الجماهير الأكثر أهمية لنجاح المؤسسة، من خلال إدراج جميع أصحاب المصلحة والجماهير، ثم ذكر كل أولئك الذين يمارسون تأثيرات كبيرة على مواقف أصحاب



المصلحة، ويمكنك إدراجه وسائل الإعلام في قائمة الجمهور، وتحدد أولويات الأهداف حسب فئات أصحاب المصلحة الأكثر تأثيراً، بحيث إذا كانت الميزانيات والموارد محدودة، فإن التركيز يكون على الجماهير الأكثر أهمية، وليس كل العملاء متساوين.

ط- المراسلة: ويتم إعادة كتابة بيان جديد من أجل وصف سمعة المنظمة كما ينبغي لها أن تكون، ويتم تجميع الرسائل الرئيسية التي ستصبح شعاراً لجميع أولئك الذين تم تمكنهم للعمل كمتحدثين باسم المنظمة، وستكون الرسائل هي اللبنات الأساسية لخلق تصور جديد للمنظمة، وإن تكرار الرسائل من قبل المتحدثين الرسميين سيسمح لهم بالتغلغل فيوعي أصحاب المصلحة وغيرهم من الجماهير التي تسعى للتأثير عليها.

ي- رسم الخرائط : يتم ترجمة سمعة المنظمة وكما يراد لها أن تكون في خريطة طريق، مع نقطة بداية ووجهة، حيث يساعد ذلك على تتبع التقدم، والقيام بعمل خرائط فردية لكل مجال من مجالات السمعة التي تعتقد أنها بحاجة إلى التغيير.

ك- البنية التحتية: لتأكد من إنشاء البنية التحتية للإدارات المناسبة لتحقيق أهداف السمعة المرغوبة.

ل- تنفيذ البرنامج: يتم تنفيذ البرنامج المخطط له في عملية إدارة السمعة في المنظمة، من خلال تطوير مفهوم إداعي أكثر إلهاماً يرمز ويلخص السمعة التي تسعى إليها المنظمة، واستخدام مختلف الأدوات والتكتيكات المناسبة في عملية التنفيذ.



م- القياس The Measurement: ويتم أخيراً عملية قياس ما تم القيام به وانجازه في خطة إدارة السمعة في المنظمة، فيتم تحديد كيفية الحكم على العمل، فإذا كان هناك مقاييس عملية للقياس يتم تطبيقها في هذه المرحلة، وإذا لم يكن هناك مقاييس فيمكن أن تتم عملية القياس من خلال:

- مارفة التقدم بشكل دوري لمعرفة ما إذا كل شيء على الطريق الصحيح.
- إعادة تدقيق جمهور المنظمة الداخلي للتحقق من شعور العاملين وارآهم بأداء المنظمة.
- إجراء تحليل سنوي لقضايا الحرجة لمعرفة القضايا التي تم السيطرة عليها، وتلك التي تتزداد أهميتها.
- إجراء مقابلات وجهاً لوجه مع المجموعات الرئيسية المؤثرة في سمعة المنظمة.
- قراءة خارطة الطريق من جديد، والتحقق من المسافة التي تم قطعها نحو الأهداف التي تم تحديدها ((Morley.2002))

ويمكن النظر إلى هذا النموذج من إدارة السمعة على أنه من النماذج التي تعد مناسبة للمنظمات التي تسير في بناء وإدارة سمعتها على المدى الطويل وذلك لما لهذا النموذج من خطوات وعمليات متسلسلة ومتتابعة تستغرق فترات طويلة وتحتاج إلى فريق عمل قادر على متابعة وتنفيذ هذا النموذج بالشكل الأمثل.



الجدول يوضح العمليات الإدارية في نماذج إدارة السمعة التنظيمية

عمليات إدارة السمعة						نماذج إدارة السمعة
		التقييم	التنفيذ	التحطيط	التحليل	نماذج سابين إينويير Sabine Einwiller, 2019
		مراقبة السمعة وقياسها	تخطيط العمل والتنفيذ	اتخاذ الخيارات الاستراتيجية والمواعنة	المسح والتقييم	نماذج بيكا وجوني Pekka & Jouni ٢٠١٦
المراجعة والتقييم السنوي	وضع خطة إدارة السمعة	تحديد مسؤوليات إدارة السمعة	أهداف رأس مال السمعة	عمليات تدقيق ومسح السمعة الداخلية والخارجية	تحديد نموذج السمعة	نماذج جون دورلي وهيليو John Doorley and Helio Garcia ٢٠١٥
القياس	تنفيذ البرنامج	إعادة الفحص وتحديد الاهداف	المقارنة المرجعية	التحليلات	التدقيق والبحث	نماذج مايكل مورلي Michael Morley ٢٠٠٢

يتضح من خلال الجدول السابق لنماذج إدارة السمعة أنه تم بناءها لإدارة سمعة الشركات والمنظمات الربحية، ولم يأخذ بعين الاعتبار ما إذا كانت هذه العمليات يمكن تطبيقها على كافة المنظمات والمؤسسات على اختلاف أغراضها وأصحاب المصلحة لديها، وبذلك يمكن القول أن المنظمات الخدمية تحتاج إلى عمليات إدارية محددة لإدارة سمعتها ربما تقارب أو تختلف قليلاً عن النماذج الإدارية في إدارة سمعة الشركات والمنظمات الأخرى.

الدراسات السابقة:

دراسة (ناصر، ٢٠٢٣ م)

استهدفت الدراسة معرفة مدى استفادة ممارسي العلاقات العامة من التطبيقات الإلكترونية ، وتشمل موقع المنظمة وموقع التواصل الاجتماعي والمنصات الاجتماعية



وغيرها في بناء سمعة المؤسسات العاملة في كل من القطاع العام والخاص في المملكة العربية السعودية . وتعد الدراسة احدى الدراسات الوصفية التي اعتمدت على منهج المسح ، بالتطبيق على عينة من ممارسي العلاقات العامة بالقطاعات الحكومية والخاصة، بلغ قوامها ١٥٠ مفردة : ٥١ ل القطاع العام و ٩٩ ل القطاع الخاص . واعتمدت الدراسة على أداة الاستبانة ، كما اعتمدت في إطارها النظري على نظرية الاتصال الحواري عبر الإنترت.

وتوصلت الدراسة الى مجموعة من النتائج أهمها :

- ارتفاع معدل استخدام ممارسي العلاقات العامة عينة الدراسة للتطبيقات الإلكترونية في إدارة السمعة في كل من المؤسسات الحكومية والخاصة.
- جاءت المصداقية في مقدمة العوامل المؤثرة في سمعة المنظمة.
- فيما يتعلق بأسباب استخدام عينة الدراسة للتطبيقات جاء " معرفة ما ينشر عن مؤسستي في وسائل الإعلام المختلفة " في مقدمة هذه الأسباب ، ثم جاء " تعريف الجمهور بالفعاليات والنشاطات الخاصة بالمؤسسة " في المرتبة الثانية.
- فيما يتعلق بمقاييس الاتجاه نحو عناصر سمعة المنظمة من وجهة نظر ممارسي العلاقات العامة عينة الدراسة جاء الاتجاه الإيجابي في المرتبة الأولى.

دراسة (دويدار ، ٢٠٢٣)

تهدف هذه الدراسة الى دراسة دور إدارة علاقات العملاء الاجتماعية كمتغير وسيط بين وسائل التواصل الاجتماعي واللواء الإلكتروني بالتطبيق على موقع الحجز الإلكتروني للطيران والفنادق في المملكة العربية السعودية. تقدم مراجعة الأدبيات تحليلًا نقديًّا للمفهوم والمبادئ والأهداف ذات الصلة بإدارة علاقات العميل الاجتماعية،



باستخدام الأدلة والبراهين من خلال تطوير إطار عمل قائم على العلاقة المتداخلة بين وسائل التواصل الاجتماعي وإدارة علاقات العميل الاجتماعية والولاء الإلكتروني.

اتضح من خلال التحليل الاحصائي باستخدام Smart PLS وجود تأثير مباشر لوسائل التواصل الاجتماعي على كل أبعاد إدارة علاقات العملاء الاجتماعية بمقدار (٨٠، ٢٪)، كما يوجد تأثيراً معيّناً لوسائل التواصل الاجتماعي على الولاء الإلكتروني بمقدار (٧٧، ٥)، وأيضاً وجود تأثير مباشر إيجابي لأغلب أبعاد متغير إدارة علاقات العملاء الاجتماعية على الولاء الإلكتروني عدا إضفاء الطابع الشخصي، جودة خدمة العملاء، خيارات الدفع الإلكتروني، سرعة الاستجابة والتواصل، كما توصلت الدراسة لوجود تأثير كلي لوسائل التواصل الاجتماعي على الولاء الإلكتروني بمقدار (٨٨.٣٪) والتأثير المباشر بمقدار (٤٥.٥٪) وغير المباشر بمقدار (٣٣.٨٪).

بناء على ما تم التوصل إليه من نتائج الدراسة الميدانية فقد استطاع الباحث الوقوف على العديد من التوصيات التي يمكن تقديمها إلى موقع الحجز الإلكتروني للطيران والفنادق والتي يمكن تناولها بعضها كالتالي:

- ينبغي على موقع الحجز الإلكتروني للطيران والفنادق أن تتمي التفاعل المستمر من العملاء، من خلال فرق عمل مستمرة للتواصل مع العملاء، وان يكون الاتصال في اتجاهين مهم، مع الإجابة على استفساراتهم وتعليقاتهم وجهات نظرهم في تقييم الموقع الإلكتروني.
- يجب على موقع الحجز الإلكتروني والطيران والفنادق أن تحاول لفت انتباه العملاء لمعايير جودة خدمة العملاء وإبرازها كمركبات أساسية تميزها عن غيرها من الواقع الأخرى مثل التعامل مع الشكاوى بشكل احترافي وسريع.
- تركيز موقع الحجز الإلكتروني على الإعلانات المموله عبر وسائل التواصل الاجتماعي على الخدمات والعروض والخصومات والمكافآت التي تقدمها.



▪ التقييم المستمر لأداء موقع الحجز الإلكتروني بناء على آليات معروفة ومحددة لدى موقع الحجز الإلكتروني وان يكون جزء من هذا التقييم درجة الرضا عن الخدمات.

دراسة (ديابي وبيو عود، ٢٠٢٢)

تهدف هذه الدراسة إلى معرفة الدور الذي تلعبه شبكات التواصل الاجتماعي وبالتحديد موقع الانستغرام في إدارة السمعة الرقمية لمؤسسة كوندور ، و ذلك باعتباره أضخم منصة لمشاركة الصور في العالم و أحد أشهر شبكات التواصل الاجتماعي ، و التي بدورها أحدثت تغييراً جذرياً في واقع المجتمعات، باعتبارها نمطا رقميا جديدا للاتصال و التواصل بين البشر، خاصة من خلال الجمع بين الصوت والصورة في آن واحد، ما ساعد المؤسسات على فرض تواجدها الرقمي و جعل الزبائن و المتابعين يتلقون حول علامتها التجارية. ولتحقيق أهداف الدراسة قام الباحثون بتصميم إستبيان إلكتروني، مكون من ثلات محاور موزع على عينة قصدية مكونة من ٧٣ مبحوثاً. وللإجابة على مشكلة الدراسة اعتمد على المنهج الوصفي لجمع المعلومات وتحليلها. وقد أسفرت هذه الدراسة نتائجاً أهمها أن مؤسسة كوندور تحاول تعزيز التواجد الرقمي لها عبر هذا الموقع وإدارة سمعة رقمية جيدة من تقديم سلع و خدمات مميزة لكسب رضا و ثقة جماهيرها وزبائنها من خلال محاولة التركيز على الجانبين الوظيفي و المرئي.

دراسة (همال، ٢٠٢٢)

تناولت هذه الدراسة التحليلية إدارة الصورة الذهنية للمؤسسات الإعلامية عبر شبكات التواصل الاجتماعية وذلك باختيار منشورات صفحات شبكة الجزيرة الإعلامية على شبكات التواصل الاجتماعي مجتمعاً للدراسة وقد اعتمدت الدراسة على تحليل المضمون بأسلوب الحصر الشامل لكل منشورات صفحة هنا الجزيرة على فيس بوك والتي بلغت ١١٣ منشور وقد انطافت هذه الدراسة من تساؤل مفاده كيف تجلت إدارة



الصورة الذهنية لمؤسسة شبكة الجزيرة الإعلامية من خلال منشورات صفحتها وتوصلت الدراسة إلى نتائج كان أبرزها: اعتماد شبكة الجزيرة في صيانة صورتها على تفعيل القيم والأهداف والهوية المؤسسية والبصرية كمكونات أساسية في تقديم صورتها.

دراسة (عبدالمنعم، ٢٠٢٢م)

تتناول هذه الدراسة بيان الدور المهم للصورة الذهنية للمنظمة وتأثيرها في العلاقة بين سمعة المنظمة والإحتفاظ بالعميل بالتطبيق على عملاء شركة الهاتف المحمول (أورنج) بمحافظة الدقهلية. وكذلك بيان التأثير المباشر لسمعة المنظمة على الصورة الذهنية للمنظمة والتحقق من دراسة الأثر غير المباشر لسمعة المنظمة على الإحتفاظ بالعميل وذلك من خلال الدور الوسيط للصورة الذهنية للمنظمة، وكذلك معرفة دراسة الأثر المباشر للصورة الذهنية للمنظمة على الإحتفاظ بالعميل. يستخدم الباحث المنهج الوصفي التحليلي والاستقصاء كأداة رئيسية لجمع البيانات، ويشمل مجتمع هذه الدراسة على عملاء شركة الهاتف المحمول (أورنج) بمحافظة الدقهلية. لذا قام الباحث بالإعتماد على العينة العشوائية ذات المرحلة الواحدة ويرجع ذلك لعدم توافق إطار العينة وتوصلت هذه الدراسة إلى وجود تأثيراً معنوياً إيجابياً لسمعة المنظمة على الصورة الذهنية للمنظمة وذلك بالتطبيق على عملاء شركة الهاتف المحمول (أورنج) موضع البحث والتطبيق، كما تؤثر سمعة المنظمة تأثيراً معنوياً إيجابياً في أبعاد الصورة الذهنية للمنظمة، كما يوجد تأثيراً معنوياً إيجابياً لسمعة المنظمة على الإحتفاظ بالعميل لعملاء شركة الهاتف المحمول (أورنج) موضع البحث والتطبيق، و يوجد تأثيراً معنوياً إيجابياً لأبعاد الصورة الذهنية للمنظمة على الإحتفاظ بالعميل وذلك بالتطبيق على عملاء شركة الهاتف المحمول (أورنج) موضع البحث والتطبيق.



دراسة (غماني، لرقم، ٢٠٢٢م)

هدفت الدراسة الى معرفة دور موقع فيس بوك في تحسين الصورة الذهنية للصفحة الرسمية لبريد الجزائر دراسة وصفية تحليلية من خلال الكشف على جل أساليب التسويق الإلكتروني المتبعة في الترويج لخدماتها حيث جمعت بيانات من الصفحة ؛ ثم قام الباحث بتحليلها معتمداً على أداة تحليل المضمون الإلكتروني واستخدام العينة القصدية حيث أظهرت النتائج أن المؤسسة اهتمت بتحسين صورتها انطلاقاً من المستويات الثلاث بحيث تجد أنها تركز بالدرجة الأولى على الهدف التعريفي لرفع المستوى المعرفي لدى الجمهور وتتركز بالدرجة الثانية على تحسين اتجاهات الجمهور نحوها من خلال برامج الحملات التحسيسية وتوفير الخدمات التي يسهل التعامل معها وبالدرجة الثالثة التأثير في السلوكيات من خلال الإعلانات الترويجية التي تقوم بها والذي يؤدي الى تحريك سلوك الجمهور نحوها إيجابيا.

دراسة (الشربيني، ٢٠٢٢)

أصبحت معظم المؤسسات المختلفة تهتم بالعلاقات العامة الرقمية في إدارة سمعتها بشكل عام وفي المؤسسات التعليمية والجامعات بشكل خاص حتى تستطيع تكوين صورة ذهنية إيجابية عن المؤسسة التعليمية وسمعتها وتحقيق التفاهم المتبادل بينها وبين جمهورها، تهدف هذه الدراسة إلى التعرف على دور العلاقات العامة الرقمية في إدارة سمعة الجامعات الخاصة المصرية من خلال دراسة ميدانية على عينة عشوائية عدديه من طلاب الجامعات الخاصة المصرية قوامها ٤٥٠ مفردة، واعتمدت الدراسة على المنهج المسحي وأداة الاستبيان.



أهم النتائج التي توصلت لها الدراسة:

- أكدت النتائج أهمية تفعيل العلاقات العامة الإلكترونية بالجامعات الخاصة، وأهمية دور العلاقات العامة في إدارة العلاقة بين الجمهور والجامعة، وإدارة سمعة الجامعة.
- أوضحت النتائج ارتفاع درجة متابعة المبحوثين للموقع الإلكتروني أو صفحات التواصل الاجتماعي الخاصة بالجامعة.
- الأهمية المعلوماتية للموقع الإلكتروني وصفحات التواصل الاجتماعي الخاصة بالجامعات واعتمادهم الدائم عليها نظراً لسرعة تحديثها، وارتفاع معدل الثقة بها.
- أوضحت النتائج أهمية الموقع الإلكتروني أو صفحات التواصل الاجتماعي للجامعة في تعزيز سمعتها لدى الجمهور من خلال السرعة والمصداقية في تقديم الأخبار والمعلومات التي تهم الطلاب.
دراسة (عبد الحميد، ٢٠٢٢م)

يتمثل مجتمع الدراسة في جمهور داخلي من مجموعة العاملين بمؤسسات الخدمة الهدافة. للربح والجمهور الخارجي من ٤٠٠ فرد للمستهلكين لتلك المؤسسات الخدمية الهدافة للربح. وتم الاعتماد على أداتين في جمع البيانات هما استمارة الاستبيان للجمهور الخارجي ومقابلات متعمقة للجمهور الداخلي للمؤسسات الخدمية الهدافة للربح.

وأهم نتائج الدراسة الميدانية كانت:

- ضرورة إدخال الكثير من الروابط المتعلقة بالموضوع حتى يتسعى للعملاء الوصول لكل المعلومات التي يريدونها.



▪ يضمن التسويق الإلكتروني وجود تفاعل مع العملاء فيقدمون تساؤلاتهم ومقرراتهم ويقوم مجموعة من القائمين على الصفحات بالرد عليهم وهو ما يضمن لتلك التفاعلية أن تعمل على جذب العملاء للبنك.
أما أهم النتائج التحليلية للدراسة كانت:

▪ وجدت نتائج الدراسة التحليلية أن البنوك يعتمدان بصورة كبيرة على التلفزيون في الإعلانات الخاصة بهما وأنهما يستخدمان أشكال متعددة من الإعلانات.

▪ أظهرت النتائج نشاطاً ملحوظاً في العلاقات العامة والتسيير لكل من البنوك على موقع التواصل الاجتماعي، وكان البنك الأهلي أكثر اهتماماً بتوظيف الفيسبوك كوسيلة للاتصالات التسويقية المتكاملة وتحسين سمعة المؤسسة لدى العملاء.

وأخيراً أوصت الدراسة بنقطتين هما:

▪ يجب تطوير عمل إدارة العلاقات العامة في المؤسسات الخدمية الهدافة للربح؛ حيث اتضح وجود اهتمام واضح بالإدارات المالية والإدارية والمعاملات البنكية.

▪ يجب أن يكون هناك اهتمام بالرسائل الإعلامية التي يتم توجيهها للعملاء، ومخاطبتهم بالاعتماد على مراعاة الخصائص الديموغرافية والسيكولوجية لهم مما يحقق أفضل استجابة وتفاعل مع الرسالة الإعلامية.

دراسة (محمود، ٢٠٢٢م)

هدفت الدراسة إلى التعرف على دور التحول الرقمي في تحسين خدمات المؤسسات الحكومية - دراسة ميدانية وزارة العمل الفلسطينية، وقام الباحث باستخدام المنهج الوصفي التحليلي لتناول الجانب المفاهيمي، والمنهج التحليلي في تناول الجانب



التطبيقي للدراسة واستخدام أسلوب الحصر الشامل وذلك لقلة حجم مجتمع الدراسة المتاح والذي يتاسب مع موضوع الدراسة وخصائصه، وتكون مجتمع الدراسة من عدد (٢٦١) موظف يعمل في وزارة العمل، بعدد (٢٦١)، تم استرداد (٢٠٩) استبانة تجميع إجابات العملين بوزارة العمل الفلسطينية بقطاع غزة، بنسبة (٨٠٪)، وتحليلها احصائياً باستخدام برنامج SPSS.

وأظهرت الدراسة مجموعة من النتائج أهمها آن:

- يوجد أثر لابعد التحول الرقمي لتحسين الخدمات الحكومية في وزارة العمل في قطاع غزة.
- توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين التحول الرقمي ومتطلبات تطبيقية مختلفة.
- توجد فروق ذات دلالة إحصائية لمتوسط استجابات المبحوثين حول متغيرات الدراسة (التحول الرقمي، تحسين الخدمات الحكومية) في المؤسسات الحكومية تعزيز للمتغيرات الشخصية.
- توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين متطلبات التحول الرقمي، وتحسين خدمات بمحل الدراسة.
- وقد توصلت الدراسة إلى مجموعة من النتائج من أهمها وجود علاقة ارتباط قوية بين متطلبات تطبيق التحول الرقمي مجمعة، وتحسين مستوى أداء الخدمة المقدمة داخل وزارة العمل.

وأوصت الدراسة بمجموعة من التوصيات أهمها:

- ضرورة الإسراع في تنفيذ مشروع التحول الرقمي الذي يعد ضمن خطط الوزارة.



- توصي الدراسة بضرورة تركيز وزارة العمل الفلسطينية على تطوير الاستراتيجية باعتبارها أحد أهم المحاور نحو التوجه لتطبيق التحول الرقمي بشكل متكامل.
- ضرورة تركيز إدارة الوزارة على تطوير مهارات الموارد البشرية بما يتناسب مع التطورات التقنية المتتسارعة.
- توصي الدراسة بضرورة تطوير المعارف الخاصة بالعملين في الوزارة في مجال التطبيقات الإلكترونية الحديثة.
- الإسهام في إيجاد طرق جديدة تتسم بالسهولة والسرعة في إنجازها على غرار التطبيقات الإلكترونية، التي طورها القطاع الفلسطيني الخاص بالبنوك وشركات الاتصالات.

دراسة (فابيز ، ٢٠٢١)

تهدف هذه الدراسة إلى التعرف على دور العلاقات في إدارة السمعة الإلكترونية من وجهة نظر المؤسسة والجمهور. وقد تم اختيار مجموعة الاتصالات الفلسطينية كحالة دراسة لكونها الشركة التي تحتل القيمة السوقية الكبرى في فلسطين، والآن الشركة تشمل مجموعة شركات كل منها قسم علاقات خاص به.

لتحقيق أهداف الدراسة، استخدم الباحث المنهج الوصفي التحليلي وأعتمد على الاستماراة والمقابلة كأدواتين للدراسة. وتشكلت عينة الدراسة من عينة عشوائية بسيطة بلغت (٣٨٤) مشترك. كما تم استخدام عينة قصدية لأربعة مدربين علاقات عامة من شركة جوال وحضارة وبالتالي ومجموعة الاتصالات الفلسطينية.

وقد خرجت الدراسة بعدد من النتائج كان أهمها الدور الحيوي والمهم لموقع المجموعة الإلكترونية وصفحة الفيس بوك الخاصة بالمجموعة في تحسين سمعة المجموعة ، وكذلك سهولة الوصول إلى الجمهور المحدد المستهدف، وخلق أفكار



إيداعية بتكلفة بسيطة، وقدرة المجموعة على إدارة أزمات كاملة من خلال هذه الوسائل، وتعدد الوسائل والاستراتيجيات الاتصالية المستخدمة حسب الفئة المستهدفة وحسب الهدف المراد تحقيقه لتحسين السمعة الإلكترونية للمجموعة.

كما توصلت الدراسة إلى أن مجموعة الاتصالات الفلسطينية تستخدم كل ما يخدم المجموعة من استراتيجيات اتصالية تتعلق بسهولة زيارة الموقع الإلكتروني، وخلق حوار مع الجمهور والموجودة على جميع قنوات الاتصال الاجتماعي، وتقديم الخدمات التي يحتاجها العملاء من غير الحاجة لزيارة المعرض، واستخدام تقنيات جذب واستقطاب الجمهور لزيارة الموقع.

توصي الدراسة بضرورة تعزيز الموقع الإلكتروني بكافة البيانات اللازمة للرواد بحيث يسهل عملية التواصل معهم، إضافة إلى مشاركة الإدارة الحوار مع روادها وهو ما يعطي انطباعاً جيداً لديهم حول اهتمام الشركة بهم.

دراسة (عامر، ٢٠٢١) تهدف هذه الدراسة إلى التعرف على الأنشطة الاتصالية التي تقدمها العلاقات العامة في المؤسسات التعليمية عينة الدراسة، من خلال موقع الفيسبوك الخاصة ببنك المؤسسات بهدف إدارة سمعتها. تنتهي هذه الدراسة إلى الدراسات الوصفية التي تسعى إلى رصد وتحليل كيفية توظيف الفيسبوك في إدارة سمعة جامعة ٦ أكتوبر، جامعة مصر للعلوم والتكنولوجيا: أكاديمية الشروق، الأكاديمية الدولية للهندسة وعلوم الإعلام - IAEMS و تعتمد الدراسة على المقاربات النوعية خلال الفترة من يناير إلى مارس ٢٠٢٠م . اعتمد الباحث على مقابلة معمقة مع السمعة الحالية لمؤسسات الجامعة عينة الدراسة.

أهم النتائج التي توصلت إليها الدراسة: هناك عوامل متعددة لبناء السمعة الطيبة للمؤسسات التعليمية الخاصة، والتي تساهم العلاقات العامة في إدارة وتطوير



استراتيجيات وخطط الاتصال الهادفة إلى تثبيت هذه العوامل والتعبير عنها بين كافة فئات الجمهور بما في ذلك الشفافية. والتواصل مع الجمهور.

التعليق على الدراسات السابقة:

١. تتنوع الدراسات السابقة في القطاعات التي تناولتها، مثل الثقافة، الاتصالات، السياحة، التعليم، والإعلام. هذا التنوع يعكس الأهمية المتزايدة لاستخدام وسائل التواصل الاجتماعي في مختلف المجالات لتحسين السمعة والصورة الذهنية للمؤسسات.
٢. تشير الدراسات إلى أن الشفافية والتواصل المفتوح مع الجمهور عبر وسائل التواصل الاجتماعي يعزز الثقة والمصداقية، مما يسهم في تحسين السمعة. هذا يبرز دور وسائل التواصل الاجتماعي كمنصات لفتح قنوات اتصال مباشرة وفعالة مع الجمهور.
٣. أظهرت العديد من الدراسات أهمية دور العلاقات العامة الإلكترونية في إدارة السمعة. العلاقات العامة تعتبر عنصراً حيوياً في تشكيل وتحسين الصورة الذهنية للمؤسسات، سواء في القطاع الحكومي أو الخاص.
٤. تناولت بعض الدراسات دور شبكات التواصل الاجتماعي في إدارة الأزمات، مما يؤكد على فعاليتها في تقديم استجابة سريعة وفعالة خلال الأزمات، وهذا يساهم في الحد من الأضرار والحفاظ على السمعة.
٥. استخدمت العديد من الدراسات نماذج تسويقية لتسلط الضوء على كيفية تعزيز سمعة المؤسسات عبر وسائل التواصل الاجتماعي. الاستراتيجيات التسويقية التي تتضمن محتوى تفاعلي وجذاب تثبت فعاليتها في جذب الجمهور وزيادة الوعي بالخدمات المقدمة.



٦. تظهر الدراسات كيف أن استخدام التكنولوجيا الحديثة، والابتكار في وسائل التواصل الاجتماعي يسهمان بشكل كبير في تحسين الصورة الذهنية للمؤسسات. هذا يعكس ضرورة تبني المؤسسات لتقنيات حديثة وتطوير استراتيجيات رقمية مبتكرة.
٧. بعض الدراسات أبرزت تأثير التجارة الإلكترونية وإدارة علاقات العملاء الإلكترونية على سمعة المؤسسات، خاصة في قطاعات مثل السياحة والسفر. هذا يشير إلى أهمية التكامل بين منصات التواصل الاجتماعي والتجارة الإلكترونية لتحسين السمعة.
٨. العديد من الدراسات اعتمدت على تحليل ميداني ودراسات حالة حقيقة، مما يوفر بيانات واقعية وموثوقة يمكن الاعتماد عليها. هذا يعزز من مصداقية النتائج ويسهم في تطبيقها على مؤسسات مشابهة.
٩. الدراسات السابقة تؤكد على أن وسائل التواصل الاجتماعي تشكل أداة قوية لتحسين السمعة والصورة الذهنية للمؤسسات. كما تبرز أهمية استخدام استراتيجيات شاملة تتضمن الشفافية، التفاعل المباشر مع الجمهور، الاستجابة الفعالة للأزمات، والتكامل بين التكنولوجيا والتسويق الرقمي. هذه الدراسات توفر إطاراً نظرياً وعملياً يمكن الاعتماد عليه في دراستك حول دور موقع التواصل الاجتماعي في تحسين سمعة وزارة العمل العمانية.

الاستفادة من الدراسات السابقة:

استفادت الباحثة من الدراسات السابقة في الجوانب الآتية:

١. ساعدتني الدراسات السابقة في إعداد الخطة البحثية وفق معايير صحيحة وبطريقة جديدة ومميزة تختلف عن سبقاتها من الدراسات.



٢. الحصول على كم كبير من المعلومات والمصادر التي تناولتها في الجانب النظري لهذه الدراسة.
٣. ساعدتني في الجانب الميداني للدراسة فمن خلال اطلاعي على الدراسات السابقة تعلمت كيفية صياغة أسئلة الاستبيان وتحليلها واستخراج نتائجها.
٤. ساعدتني في معرفة أهمية موقع التواصل الاجتماعي في بناء سمعة المؤسسات الخدمية والآليات التي تتم من خلالها.
٥. تحديد المدخل النظري المناسب للدراسة (نموذج بناء السمعة)
٦. تحديد منهج البحث المناسب للمشكلة:
فمن خلال الاطلاع على الدراسات المختلفة التي تناولت موضوعات مشابهة بموضوع الدراسة الحالية، تمكنت الباحثة من اختيار المنهج الأنسب للدراسة، الذي يساهم في الخروج بنتائج أكثر قابلية للتعيم وتضييف إلى ما سبقها من دراسات ولا تكتفي بالتوافق أو التطابق معها. وتستخدم الدراسة منهج المسح فيما يتعلق بتشكيل السمعة وتحليلها من خلال مسح الجمهور الخارجي لمعرفة الانطباع المتكون لديه عن وزارة العمل العمانية وكذلك مسح الجمهور الداخلي لمعرفة آليات المتبعة في بناء سمعة الوزارة عبر موقع التواصل الاجتماعي.

مشكلة الدراسة

تعددت الخدمات التي تقدمها وزارة العمل العمانية عن طريق موقع التواصل الاجتماعي وتفاعل الجمهور معها؛ لذا تركزت مشكلة الدراسة بدور موقع التواصل الاجتماعي في بناء سمعة المؤسسات الخدمية متمثلة في وزارة العمل العمانية.



تساؤلات الدراسة:

- ١- ما المحاور المستخدمة في النية السلوكية (نية الاستخدام) لموقع التواصل الاجتماعي في الاستفادة من الخدمات المقدمة من قبل وزارة العمل العمانية؟
- ٢- ما المحاور المستخدمة في سهولة استخدام موقع التواصل الاجتماعي في الاستفادة من الخدمات المقدمة من قبل وزارة العمل العمانية؟
- ٣- ما المحاور المستخدمة في الفائدة المدركة (الأداء المتوقع) من استخدامك لموقع التواصل الاجتماعي في الاستفادة من الخدمات المقدمة من قبل وزارة العمل العمانية؟
- ٤- ما المحاور المستخدمة في العوامل الاجتماعية المؤثرة على استخدام موقع التواصل الاجتماعي في الاستفادة من الخدمات المقدمة من قبل وزارة العمل العمانية؟
- ٥- ما المحاور المستخدمة في التسهيلات المتاحة لاستخدام موقع التواصل الاجتماعي في الاستفادة من الخدمات المقدمة من قبل وزارة العمل العمانية؟
- ٦- ما المحاور المستخدمة في تأثير استخدام موقع التواصل الاجتماعي في الاستفادة من الخدمات المقدمة من قبل وزارة العمل العمانية؟
- ٧- ما درجة سمعة وزارة العمل العمانية لدى الجمهور المستفيد من الخدمات المقدمة من قبل وزارة العمل العمانية؟

فرضيات الدراسة:

- ١- يوجد علاقة دالة إحصائية بين النية السلوكية (نية الاستخدام) لموقع التواصل الاجتماعي من قبل عينة الدراسة وسمعة وزارة العمل العمانية لديهم.



- ٢- يوجد علاقة دالة إحصائية بين سهولة استخدام موقع التواصل الاجتماعي من قبل عينة الدراسة وسمعة وزارة العمل العمانية لديهم.
- ٣- يوجد علاقة دالة إحصائية بين الفائدة المدركة (الأداء المتوقع) من استخدامك لموقع التواصل الاجتماعي من قبل عينة الدراسة وسمعة وزارة العمل العمانية لديهم.
- ٤- يوجد علاقة دالة إحصائية بين التسهيلات المتاحة لاستخدام موقع التواصل الاجتماعي من قبل عينة الدراسة وسمعة وزارة العمل العمانية لديهم.
- ٥- يوجد فروق دالة إحصائية على مقياس سمعة وزارة العمل العمانية حسب متغيرات (النوع - المستوى الوظيفي)

أهداف الدراسة:

تهدف الدراسة الحالية إلى :

- ١- رصد توظيف الإمكانيات التكنولوجية لوسائل التواصل الاجتماعي من قبل أنشطة العلاقات في بناء سمعة وزارة العمل العمانية.
- ٢- معرفة مدى توافر محاور النظرية الموحدة لقبول واستخدام التكنولوجيا في أنشطة العلاقات العامة والتواصل لوزارة العمل العماني مع المستفيدين.
- ٣- معرفة الاستفادة الفعلية لجمهور وزارة العمل العمانية من استخدام تكنولوجيا وسائل التواصل الاجتماعي.
- ٤- رصد سمعة وزارة العمل العمانية لدى جمهور المستفيدين.



أهمية الدراسة :

تتركز أهمية الدراسة في النقاط الآتية :

- ١- تعتبر هذه الدراسة من أوائل الدراسات في سلطنة عمان التي تتناول التواصل وأمداد الجمهور المتعامل بوزارة العمل العمانية بكافة المعلومات والاستفسارات عبر تويتر واستراتيجية بناء السمعة المؤسسية عبر موقع التواصل الاجتماعي في سلطنة عمان .
- ٢- تفتح هذه الدراسة مجالاً جديداً وحيوياً في ظل الاهتمام المتزايد بتأثير موقع التواصل الاجتماعي على بناء السمعة وتصديرها بشكل إيجابي عن سياسات واستراتيجيات المؤسسات الخدمية .
- ٣- تعتبر هذه الدراسة نواة لإطلاق دراسات أخرى تتناول سمعة المؤسسات الخدمية ودور موقع التواصل الاجتماعي في بنائها .
- ٤- سوف تساعد هذه الدراسة المسؤولين عن إدارة الاتصال المؤسسي والعلاقات العامة في تطوير التواصل مع الجمهور المتعاملين لوزارة العمل العمانية عبر موقع التواصل الاجتماعي والاستفادة من الاستراتيجيات والنماذج العملية ومعالجة أوجه القصور لديهم في هذا الصدد .

نوع الدراسة ومنهجها :

تدرج هذه الدراسة تحت ما يسمى بالدراسات الوصفية ، وقد اعتمد فيها الباحث على جمع المعلومات وتصنيفها وتحليلها عبر منهج المسح الإعلامي الميداني .

مصطلحات الدراسة :

موقع التواصل الاجتماعي : يعتبر موقع التواصل الاجتماعي وسائل تواصل إلكترونية تسمح للمستخدمين بإنشاء حسابات شخصية على شبكة الإنترنت للتواصل



مع الآخرين. تمكن هذه المواقع المستخدمين من مشاركة المعلومات والأفكار والآراء والرسائل والملفات الصوتية والمرئية والمكتوبة وغيرها من المحتوى الإلكتروني. وتشمل بعض أمثلة هذه المنصات موقع مثل فيسبوك وتويتر وسناب شات وإنستغرام.

السمعة : تعرف السمعة على أنها الانطباع الذي تتركه المؤسسة في نظر الآخرين، ويعكس السلوك والتصرفات التي تقوم بها المؤسسة. وعادة ما يتم تلخيص السمعة في صورة مختصرة توضح الجانب الإيجابي أو السلبي لشخص ما، فالمؤسسة التي تقوم بالأعمال الخيرية وتساهم في المجتمع تحظى بسمعة جيدة، بينما المؤسسة التي تقوم بالأعمال السيئة تحظى بسمعة سيئة. ويعتمد تكوين السمعة على تجارب الآخرين مع المؤسسة، وكيفية تفاعلهم معها وتقييمها، ويمكن أن يتأثر التصور عن المؤسسة بالشائعات والانطباعات الخاطئة التي تنتشر عنها. وتلعب السمعة دوراً هاماً في حياة المؤسسة وفي العلاقات الاجتماعية والعملية، وتحرص الكثير من المؤسسات على الحفاظ على سمعتهم وتحسينها، وذلك باتباع سلوكيات إيجابية وتفادى السلوكيات السلبية التي قد تؤثر على السمعة بشكل سلبي.

المؤسسات الخدمية : المؤسسة الخدمية تنظيم إنتاجي يقوم بتقديم خدمات للعملاء، وتشتمل على مجموعة من الأفراد العاملين تحت سقف واحد أو عدة سقوف مختلفة وذات طبيعة إنتاجية خدمية. وتتحدث المؤسسة الخدمية عن عدة أفراد يتشاركون في هدف واحد، حيث يهدفون جميعاً إلى تحقيق مشروع معين، وذلك لتحقيق الربح من خلال تقديم خدمات مختلفة للعملاء.

وزارة العمل العمانية : هي الجهة المسؤولة عن دراسة وتحليل الاحتياجات الوظيفية للقطاعات الاقتصادية والتنموية والخدمية، وتقديم البرامج والخطط العمل المناسبة لتمكين الكوادر الوطنية من شغل الوظائف والمهن المختلفة، وتعمل على تسجيل الباحثين عن عمل وإنشاء قاعدة بيانات متكاملة تتضمن بياناتهم الشخصية، ومؤهلاتهم



العلمية، وخبراتهم العملية، وغير ذلك من البيانات ذات الصلة التي تساعد على توفير فرص عمل مناسبة لهم والمتحدة في السوق الوظيفي.

مجتمع وعينة الدراسة:

قامت الدراسة بتطبيق استبيان على (٤٠٠) فرد من الجمهور العماني بواسطة الاستبيان الإلكتروني (Google Drive) وكانت توصيف عينة الدراسة كما يلي:

١- توصيف عينة الدراسة حسب النوع والسن:

جدول رقم (١) وتوضيح توصيف عينة الدراسة حسب النوع والسن

توصيف عينة الدراسة حسب النوع والسن						
الاجمالي		أنثى		ذكر		النوع \ السن
%	ك	%	ك	%	ك	
٤٩	١٩٦	٥٢.٥	١٢٨	٤٣.٦	٦٨	من ٣٠ وحتى أقل من ٤٠ سنة
٢٦	١٠٤	٢١.٣	٥٢	٣٣.٣	٥٢	من ٤٠ وحتى أقل من ٥٠ سنة
١٩	٧٦	٢٣.٨	٥٨	١١.٥	١٨	من ٢٠ وحتى أقل من ٣٠ سنة
٥	٢٠	١.٦	٤	١٠.٣	١٦	٥٠ سنة فأكثر
١	٤	٠.٨	٢	١.٣	٢	أقل من ٢٠ سنة
١٠٠	٤٠٠	١٠٠	٢٤٤	١٠٠	١٥٦	الاجمالي

يوضح الجدول السابق توصيف عينة الدراسة حسب النوع والسن والتي وردت في الترتيب الأول السن من ٣٠ وحتى أقل من ٤٠ سنة بنسبة (٤٣.٦٪) (٤٩٪)، للذكور (٥٢.٥٪) للإناث، وفي الترتيب الثاني السن من ٤٠ وحتى أقل من ٥٠ سنة للذكور (٣٣.٣٪) (٢١.٣٪) للإناث، وفي الترتيب الثالث السن من ٢٠ وحتى أقل من ٣٠ سنة بنسبة (١١.٥٪) (٢٣.٨٪) للذكور و(١.٦٪) للإناث، وفي الترتيب الرابع السن ٥٠ سنة فأكثر بنسبة (١٠.٣٪) (٥٪) للذكور و(٠.٨٪) للإناث.



لإناث، وفي الترتيب الخامس والأخير السن أقل من ٢٠ سنة بنسبة (١.٣٪)، الذكور و(٠.٨٪) للإناث.

٢- توصيف عينة الدراسة حسب الحالة الاجتماعية والمستوى الوظيفي:

جدول رقم (٢) ويوضح توصيف عينة الدراسة حسب الحالة الاجتماعية والمستوى الوظيفي

توصيف عينة الدراسة حسب النوع والمستوى الوظيفي						
الاجمالي		متزوج		أعزب		الحالـة الإجتماعية المستوى الوظيفـي
%	ك	%	ك	%	ك	
٦٠	٢٤٠	٦٢.٧	١٧٨	٥٣.٤	٦٢	عامل
١٧.٥	٧٠	٩.٢	٢٦	٣٧.٩	٤٤	باحث عن عمل
٨	٣٢	١١.٣	٣٢	-	-	صاحب عمل
٧.٥	٣٠	١٠.٦	٣٠	-	-	متقاعد /ة
٧	٢٨	٦.٣	١٨	٨.٦	١٠	لا يعمل / ربة منزل
١٠٠	٤٠٠	١٠٠	٢٨٤	١٠٠	١١٦	الاجمالي

يوضح الجدول السابق توصيف عينة الدراسة حسب الحالة الاجتماعية والمستوى الوظيفي والتي كانت وردت في الترتيب الأول العاملون بنسبة (٦٠٪)، (٥٣.٤٪) للعزاب و(٦٢.٧٪) للمتزوجون، وفي الترتيب الثاني الباحثون عن عمل بنسبة (١٧.٥٪)، (٣٧.٩٪) للعزاب و(٩.٢٪) للمتزوجون ، وفي الترتيب الثالث أصحاب الأعمال بنسبة (٨٪)، تركزت في نسبة (١١.٣٪) من المتزوجين ، وفي الترتيب الرابع مستوى المتقاعدين بنسبة (٧.٥٪)، تركزت في نسبة (٦٪) من المتزوجين ، وفي الترتيب الخامس والأخير الذين لا يعملون وربات البيوت بنسبة (٧٪) (٨.٦٪) للعزاب و(٦.٣٪) للمتزوجون.



أدوات جمع البيانات:

اعتمدت الدراسة الحالية في تجميع البيانات الأولية من الجمهور الخارجي على استماراة الاستبيان باعتباره إحدى أدوات جمع البيانات في إطار منهج المسح ، لجمع بيانات الدراسة الميدانية ، وقد تم تطبيق الاستبيان من خلال التطبيق الإلكتروني (Google Drive) وتفعيل اللينك وتحت المبحوثين للإستجابة له من قبل الباحثة وبعضا من معاونيها، ومواجهة ما قد يطرأ من صعوبات أثناء التطبيق من ناحية أخرى وقد أخذت صحيفة الاستبيان الخطوات التالية في الإعداد:

أ-الهدف من الاستبيان تم إعداد استمارة الاستبيان لتحقيق الأهداف الآتية:-

- ١- التعرف على البيانات الشخصية للجمهور المتعامل والمستفيد من وزارة العمل العمانية: النوع، السن/ المؤهل الدراسي، المستوى الوظيفي،
الحالة الاجتماعية
- ٢- التعرف على معدل استخدام الجمهور المتعامل والمستفيد من وزارة العمل العمانية لشبكات التواصل الاجتماعي.
- ٣- التعرف على الوسائل التي بفضلها جمهور المتعاملين والمستفیدین من وزارة العمل العمانية
- ٤- معرفة مدى تحقق نموذج النظرية الموحدة لقبول واستخدام التكنولوجيا مع الجمهور المستفيد من وزارة العمل العمانية.
- ٥- قياس سمعة وزارة العمل العمانية لدى جمهور المستفيدين من خدماتها

ب- تحديد محاور الإستبيان :

تركزت أهداف الدراسة الحالية والخاصة بالجمهور الخارجي في ثلات محاور رئيسية تبعتهم كل أسئلة الإستبيان وهم:



المحور الأول: البيانات الشخصية للمتعاملين والمنتفعين من خدمات وزارة العمل العمانية.

المحور الثاني: معدل استخدام الجمهور لشبكات التواصل الاجتماعي.

المحور الثالث: استخدام نموذج النظرية الموحدة لقبول واستخدام التكنولوجيا.

المحور الرابع: سمعة وزارة العمل لدى الجمهور.

جـ- تحديد نوع صحفة الإستبيان:

نظراً لتباعد الجمهور المستهدف وانتشاره في أماكن متفرقة في سلطنة عمان فقد اختارت الباحثة طريقة الإستبيان الإلكتروني مع التحفيز عن طريق المكالمات للأصدقاء والمعارف لمعاونتها في حث الزملاء على ملئ الإستبيان.

دـ- خطوات إعداد استماراة الاستبيان

- قامت الباحثة بتحديد أهداف الاستبيان في ضوء مشكلة الدراسة وفرضها ومتغيراتها ، وكذلك تحديد أفراد العينة التي ستطبق عليهم استماراة الاستبيان ، ومعرفة سماتهم من حيث النوع، السن، المؤهل الدراسي، المستوى الوظيفي، الحالة الاجتماعية؛ وذلك للوقوف على الصياغة المناسبة للمبحوثين من ناحية ، وتحقيق أهداف الدراسة من ناحية أخرى.

- تم إعداد الاستماراة في شكلها الأولى في شكل أسئلة لقياس كل متغير من متغيرات الدراسة وذلك لمراعاة صدق المحتوى من خلال التأكد من أن العبارات التي تتضمنها الاستماراة تغطي أبعاد المشكلة موضوع الدراسة ، مع مراعاة التسلسل المنطقي لهذه الأسئلة.



وقد اعتمدت أسئلة الاستبيان بشكل أساسي على الأسئلة المعلقة بعد تطبيق الاستماراة على مجموعة من المبحوثين ، وذلك لتسهيل مهمة أفراد العينة حيث إن هذا النوع من الأسئلة لا يرهق المبحوثين ويوفر الوقت الذي تتطلبه الإجابة بالإضافة إلى تسهيل جمع البيانات وتفريغها وتحليلها.

- الاختبار القبلي Pre test لاستماراة الاستبيان

فقد تم تطبيق الاستماراة في شكلها الأولى على عينة استطلاعية مكونة من (٤٠) مفردات ، وذلك بهدف التعرف على :

- مدى فهم المبحوثين لأسئلة استماراة الاستبيان.

- التعرف على الأسئلة الصعبة التي تحتاج إلى تعديل وتوضيح من الباحث.

- حذف بعض الأسئلة وغلق بعض الأسئلة المفتوحة.

- الفترة الزمنية التي تتطلبها الإجابة على تساؤلات الاستبيان.

ونتيجة الاختبار القبلي تم تغيير صياغة بعض الأسئلة ، إضافة بعض البدائل، حذف بعض البدائل ، غلق بعض الأسئلة المفتوحة.

- دراسة استماراة الاستبيان ومراجعتها

تم دراسة استماراة الإستبيان علمياً ومنهجياً من خلال عرض الاستبيان على الخبراء والمحكمين في تخصصات متعددة، وذلك بهدف التعرف على:

- ملاحظات الخبراء والمحكمين على استماراة الاستبيان سواء بالحذف أو الإضافة أو التعديل.

- معالجة استماراة الاستبيان للجوانب المتعددة لموضوع الدراسة.



- صلاحية الاستبيان منهجاً للحصول على إجابات صحيحة وغير متحيزة من أفراد العينة.
 - صياغة استماراة الاستبيان في صورتها النهائية
- بعد إبداء الخبراء والمحكمين ملاحظاتهم وتوجيهاتهم وتنفيذ هذه الملاحظات العلمية على الاستماراة وبناء على نتائج الاختبار القبلي للاستبيان ، تمت صياغة الاستماراة في شكلها النهائي الذي تم تطبيقه على عينة الدراسة.
- وقد بلغت أسئلة الإستبيان (٢١) سؤالاً وزعوا ما بين (٥) أسئلة في محور البيانات الشخصية للمبحوث، و(٥) أسئلة في محور معدل استخدام الجمهور لشبكات التواصل الاجتماعي، و(٦) أسئلة في محور استخدام نموذج النظرية الموحدة لقبول واستخدام التكنولوجيا ، و(٥) أسئلة في محور سمعة وزارة العمل لدى الجمهور .
- صدق وثبات الاستبيان
 - صدق الاستبيان

يقصد بالصدق أن تقيس استماراة الاستبيان ما وضعت لقياسه ، وقد أجرى اختبار الصدق للتأكد من صدق الاستبيان من حيث صدق المحتوى Contant validity حيث تم تحديد أهداف الدراسة وتساؤلاتها وترجمة ذلك في شكل فروض بعد الإطلاع على التراث العلمي في نظرية قبول واستخدام التكنولوجيا؛ والتي تمثل الأساس النظري للدراسة، وكذلك مؤشرات قياس السمعة ، ومراجعة بعض الدراسات السابقة ، ثم وضع الأسئلة التي تعطي أهداف وتساؤلات الدراسة.



وتم التحقق من الصدق الظاهري للاستماراة من خلال عرضها على مجموعة من المحكمين في مجالات الإعلام^(١) ، وتم تعديل الاستماراة في ضوء ما أبدوه من ملاحظات.

- ثبات الاستبيان

تم إجراء اختبار الثبات لاستماراة الاستبيان عن طريق إعادة تطبيق الاستماراة Retest عبر فترة زمنية من إجاباتهم عليها، وذلك على عينة التقنيين وقوامها (٤٠) من الجمهور الخارجي ، وذلك بعد مرور خمسة عشر يوماً من التطبيق الأول للاستماراة (على هذه المجموعة) ، وقد اعتمدت الباحثة في حساب ثبات نتائج الاستبيان علي حساب نسبة الاتفاق بين إجابات المبحوثين في التطبيق الأول والثاني

(١) تم عرض استماراة الاستبيان الخاصة بالجمهور الداخلي على السادة الآتي أسمائهم:

- ١- أ.د/ علي عجوة: أستاذ العلاقات العامة والإعلان والعميد الأسبق لكلية الإعلام - جامعة القاهرة.
- ٢- أ.د/ سهام نصار: أستاذ الصحافة - كلية الأدب - جامعة حلوان.
- ٣- أ.د/ عبد الهادي النجار: أستاذ الصحافة - كلية الأدب - جامعة المنصورة.
- ٤- أ.م.د/ نهلة الحواراني: أستاذ العلاقات العامة المساعد - كلية الأدب - جامعة المنصورة.
- ٥- أ.م.د/ محمد طاحون: أستاذ مساعد وقائم بأعمال رئيس قسم العلاقات العامة والإتصالات التسويقية - كلية الإعلام وفنون الإتصال - جامعة فاروس
- ٦- أ.م.د/ محمد عثمان: أستاذ الصحافة المساعد ووكيل معهد الإسكندرية العالي للإعلام وتكنولوجيا الاتصال - جامعة جنوب الوادي
- ٧- أ.م.د/ هاني الخطيب: أستاذ العلاقات العامة والإعلان المساعد - كلية الإعلام وأستاذ مساعد ورئيس قسم العلاقات العامة والإعلان الأسبق - كلية الإعلام - جامعة الأزهر.
- ٨- أ.م.د/ رمضان إبراهيم: أستاذ مساعد ورئيس قسم العلاقات العامة والإعلان الأسبق - كلية الإعلام - جامعة الأزهر.
- ٩- أ.م.د/ مصطفى زيدان: أستاذ الإذاعة والتليفزيون المساعد - معهد الإسكندرية العالي للإعلام.



وكانَت قيمة معامل الثبات ٩١.٢% وهو معامل ثبات مرتفع يدل على عدم وجود اختلاف كبير في إجابات المبحوثين ، كما يدل على صلاحية الاستبيان للتطبيق، كما قام الباحث بحساب نسبة الإتساق الداخلي ألفا كرونباخ والذي بلغ ٠٩٧٧.

الأساليب الإحصائية المستخدمة في الدراسة:

قامت الباحثة بإجراء التحليل الإحصائي لبيانات هذه الدراسة باستخدام برنامج SPSS for windows ، المعروف اختصاراً بجزمة البرامج الإحصائية SPSS : Statistical Package for social science (العلوم الاجتماعية).

وقد تم استخدام الاختبارات الإحصائية التالية :

- ١- التكرارات البسيطة والنسب المئوية .
- ٢- المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية .
- ٣- الوزن المرجح الذي يحسب بضرب التكرارات بوزن معين يقرره الباحث استنادا إلى عدد المراتب في السؤال ، ثم تجمع مراتب الضرب لكل بند للحصول على مجموع الأوزان المرجحة ، ثم تحسب النسب المئوية لبنود السؤال كلها .
- ٤- اختبار كا^٢ لجدول التوافق لدراسة الدلالة الإحصائية للعلاقة بين متغيرين من المستوى الأسمى .
- ٥- تحليل التباين ذي البعد الواحد One Way Analysis of Variance ANOVA لدراسة الفروق الإحصائية بين المتوسطات الحسابية للمجموعات على أحد متغيرات الدراسة .



- ٦- الاختبارات البعدية Post Hoc Tests بطريقة اقل فرق معنوي Least Significant Difference L.S.D المعروف بـ لمعرفة مصدر التباين بين المجموعات التي يؤكد تحليل تباين علي وجود فرق بينها.
- ٧- معامل ارتباط بيرسون Pearson Correlation Coefficient لدراسة شدة واتجاه العلاقة الارتباطية بين متغيرين من مستوى المسافة أو النسبة .
- ٨- اختبار "ت" T.Test للمجموعات المستقلة لدراسة الدلالة الإحصائية للفروق بين متوسطين حسابيين لمجموعتين من المبحوثين في أحد متغيرات الدراسة من نوع المسافة أو النسبة.
- ٩- اختبار كا٢ لدراسة معنوية الفرق بين أكثر من نسبتين مئويتين .

نتائج الدراسة:

أولاً: الإجابة عن تساؤلات الدراسة:

١-معدل استخدام الجمهور العماني لمواقع التواصل الاجتماعي

جدول رقم (٣) ويوضح معدل استخدام الجمهور العماني لمواقع التواصل الاجتماعي حسب النوع

معدل استخدام الجمهور العماني لمواقع التواصل الاجتماعي حسب النوع						
الاجمالي		أنثى		ذكر		النوع
%	ك	%	ك	%	ك	
٨٧	٣٤٨	٩١	٢٢٢	٨٠.٨	١٢٦	دانما
١١.٥	٤٦	٨.٢	٢٠	١٦.٧	٢٨	أحياناً
١.٥	٦	٠.٨	٢	٢.٦	٤	نادراً
١٠٠	٤٠٠	١٠٠	٢٤٤	١٠٠	١٥٦	الاجمالي

كا٢ (٩٠١) درجة حرية (٢) مستوى معنوية (٠٠١١) دالة عند ٠٠٥

تفيد قيمة الكاي تربيع بوجود علاقة دالة إحصائية بين درجات عينة الدراسة على مقاييس استخدام موقع التواصل الاجتماعي ومتغير النوع؛ والذي يدل على وجود فوارق واضحة بين الذكور والإناث عينة الدراسة في كثافة استخدام موقع التواصل الاجتماعي: يستخدم عينة الدراسة موقع التواصل الاجتماعي دائمًا بنسبة (٨٧٪)، (٨٠.٨٪) من الذكور ، و(٩١٪) من الإناث، يستخدم عينة الدراسة موقع التواصل الاجتماعي أحياناً بنسبة (١١.٥٪)، (١٦.٧٪) من الذكور، و(٨.٢٪) من الإناث، يستخدم عينة الدراسة موقع التواصل الاجتماعي نادراً بنسبة (١.٥٪)، (٢.٦٪) من الذكور، و(٠.٨٪) من الإناث.

٢- عدد ساعات استخدام عينة الدراسة لموقع التواصل الاجتماعي:

جدول رقم (٤) ويوضح عدد ساعات استخدام عينة الدراسة لمواقع التواصل الاجتماعي حسب النوع

عدد ساعات استخدام عينة الدراسة لمواقع التواصل الاجتماعي حسب النوع						
الاجمالي		أنثى		ذكر		نوع ساعات الاستخدام
%	ك	%	ك	%	ك	
٥٤	٢١٦	٦٠.٧	١٤٨	٤٣.٦	٦٨	ثلاث ساعات فأكثر
٤٠.٥	١٦٢	٣٧.٧	٩٢	٤٤.٩	٧٠	أكثر من ساعة وحتى أقل من ثلاث ساعات
٥.٥	٢٢	١.٦	٤	١١.٥	١٨	ساعة فاقد
١٠٠	٤٠٠	١٠٠	٢٤٤	١٠٠	١٥٦	الاجمالي

٢٤٠٢٩٤ درجة حرية (٢) مستوى المعنوية (٠٠٠٠٠) دالة عند ٠٠

تفيد قيمة الكاي تربيع بوجود علاقة دالة إحصائية بين درجات عينة الدراسة على مقاييس ساعات استخدام موقع التواصل الاجتماعي ومتغير النوع؛ والذي يدل على وجود فوارق واضحة بين الذكور والإناث عينة الدراسة في عدد ساعات استخدام



موقع التواصل الاجتماعي يومياً: يستخدم عينة الدراسة موقع التواصل الاجتماعي ثلاثة ساعات أو أكثر بنسبة (٥٤)٪؛ (٤٣.٦)٪ من الذكور ، و (٦٠.٧)٪ من الإناث، يستخدم عينة الدراسة موقع التواصل الاجتماعي أكثر من ساعة وحتى أقل من ثلاثة ساعات بنسبة (٤٠.٥)٪؛ (٤٤.٩)٪ من الذكور، و (٣٧.٧)٪ من الإناث، يستخدم عينة الدراسة موقع التواصل الاجتماعي شاعة فأقل بنسبة (٥.٥)٪؛ (١١.٥)٪ من الذكور، و (٦.١)٪ من الإناث.

٣- معدل مرات استخدام عينة الدراسة اليومي لموقع التواصل الاجتماعي:

جدول رقم (٥) ويوضح مرات استخدام عينة الدراسة اليومي لموقع التواصل الاجتماعي حسب النوع

مرات استخدام عينة الدراسة اليومي لموقع التواصل الاجتماعي حسب النوع						نوع تكرار الاستخدام
الاجمالي		أنثى		ذكر		
%	ك	%	ك	%	ك	
٦١	٢٤٤	٦٣.١	١٥٤	٥٧.٧	٩٠	أكثر من خمس مرات
٣٢	١٢٨	٣٢.٨	٨٠	٣٠.٨	٤٨	من مرتين إلى خمس مرات
٧	٢٨	٤.١	١٠	١١.٥	١٨	أقل من مرتين
١٠٠	٤٠٠	١٠٠	٢٤٤	١٠٠	١٥٦	الاجمالي

كما (٨.١٠٥) درجة حرية (٢) مستوى المعنوية (٠٠٠١٧) دالة عند ..

تفيد قيمة الكاي تربيع بوجود علاقة دالة إحصائية بين درجات عينة الدراسة على مقياس تكرار استخدام موقع التواصل الاجتماعي ومتغير النوع؛ والذي يدل على وجود فوارق واضحة بين الذكور والإناث عينة الدراسة في معدل مرات استخدام اليومي لموقع التواصل الاجتماعي: يستخدم عينة الدراسة موقع التواصل الاجتماعي أكثر من خمس مرات يومياً بنسبة (٦١)٪؛ (٥٧.٧)٪ من الذكور، و (٦٣.١)٪ من



الإناث، يستخدم عينة الدراسة موقع التواصل الاجتماعي من مرتين إلى خمس مرات يومياً بنسبة (٣٢%)؛ (٣٠.٨%) من الذكور، و(٣٢.٨%) من الإناث، يستخدم عينة الدراسة موقع التواصل الاجتماعي أقل من مرتين يومياً بنسبة (٧%)؛ (١١.٥%) من الذكور، و(٤.١%) من الإناث.

٤- الوسائل التي تفضلها عينة الدراسة في متابعة أخبار وزارة العمل:

جدول رقم (٦) ويوضح الوسائل التي تفضلها عينة الدراسة في متابعة أخبار وزارة العمل

الوسائل التي تفضلها عينة الدراسة في متابعة أخبار وزارة العمل (ن=٤٠٠)									
الوسائل	دائماً		أحياناً		نادراً		المتوسط الحسابي		الوزن المئوي
	%	ك	%	ك	%	ك	المعياري المئوي	الأحرف المئوي	
إنستغرام (Instagram)	٦٣.٥	٢٥٤	٩٠	٢٢.٥	٥٦	١٤	٢.٥	٠.٧٣	٨٣.٢
تويتر (Twitter)	٣١	١٢٤	١١٦	٢٩	١٦٠	٤٠	١.٩١	٠.٨٣٩	٦٣.٧
يوتيوب (YouTube)	١٨	٧٢	١٣٦	٣٤	١٩٢	٤٨	١.٧	٠.٧٥٦	٥٦.٧
الفيسبروك (Facebook)	٣	١٢	٤٤	١١	٣٤٤	٨٦	١.١٧	٠.٤٤٩	٣٩

تشير بيانات الجدول السابق إلى الوسائل التي تفضلها عينة الدراسة في متابعة أخبار وزارة العمل والتي كانت كالتالي:

جاء في الترتيب الأول (إنستغرام Instagram) بمتوسط حسابي (٢٠.٥)، وزن مئوي (٨٣.٢)، وفي الترتيب الثاني (تويتر Twitter) بمتوسط حسابي (١.٩١)، وزن مئوي (٦٣.٧)، وفي الترتيب الثالث (يوتيوب YouTube) بمتوسط حسابي (١.٧)، وزن مئوي (٥٦.٧)، وفي الترتيب الرابع (الفيسبروك Facebook) بمتوسط حسابي (١.١٧)، وزن مئوي (٣٩%).



ثانيًا: مناقشة صحة الفروض:

الفرض الأول: يوجد علاقة دالة إحصائية بين النية السلوكية (نية الاستخدام) لموقع التواصل الاجتماعي من قبل عينة الدراسة وسمعة وزارة العمل العمانية لديهم.

جدول رقم (٧) ويوضح معامل الارتباط بيرسون بين درجة النية السلوكية (نية الاستخدام) لموقع التواصل الاجتماعي من قبل عينة الدراسة وسمعة وزارة العمل العمانية لديهم

درجة النية السلوكية				مقاييس السمعة
مستوى الدلالة	نوع الارتباط	معامل بيرسون	العدد	
٠٠١ دالة عند	٠٠٠٠ طردي	٠.٣٣٩	٤٠٠	

باستخدام معامل الارتباط بيرسون بين درجة النية السلوكية (نية الاستخدام) لموقع التواصل الاجتماعي من قبل عينة الدراسة وسمعة وزارة العمل العمانية لديهم؛ تبين صحة الفرض في ذلك؛ حيث أن معامل بيرسون يساوي (٠.٣٣٩) وهو ارتباط طردي حق مستوى دلالة (٠٠٠١) وهي قيمة دالة إحصائية عند مستوى (٠٠٠١).

جدول رقم (٨) ويوضح معامل الارتباط سبيرمان بين درجة النية السلوكية (نية الاستخدام) لموقع التواصل الاجتماعي من قبل عينة الدراسة وسمعة وزارة العمل العمانية لديهم

درجة النية السلوكية				مقاييس السمعة
مستوى الدلالة	نوع الارتباط	معامل سبيرمان	العدد	
٠٠١ دالة عند	٠٠٠٠ طردي	٠.٣٠٧	٤٠٠	

باستخدام معامل الارتباط سبيرمان بين درجة النية السلوكية (نية الاستخدام) لموقع التواصل الاجتماعي من قبل عينة الدراسة وسمعة وزارة العمل العمانية لديهم؛ تبين صحة الفرض في ذلك؛ حيث أن معامل سبيرمان يساوي (٠.٣٠٧) وهو ارتباط طردي حق مستوى دلالة (٠٠٠١) وهي قيمة دالة إحصائية عند مستوى (٠٠٠١).



الفرض الثاني يوجد علاقة دالة إحصائية بين سهولة استخدام موقع التواصل الاجتماعي من قبل عينة الدراسة وسمعة وزارة العمل العمانية لديهم.

جدول رقم (٩) ويوضح معامل الارتباط بيرسون بين سهولة استخدام موقع التواصل الاجتماعي من قبل عينة الدراسة وسمعة وزارة العمل العمانية لديهم

درجة سهولة الاستخدام				مقياس السمعة
مستوى الدلالة	نوع الارتباط	معامل بيرسون	العدد	
.٠٠١ دالة عند .٠٠٠٠	طردي	.٥١٦	٤٠٠	

باستخدام معامل الارتباط بيرسون بين سهولة استخدام موقع التواصل الاجتماعي من قبل عينة الدراسة وسمعة وزارة العمل العمانية لديهم؛ تبين صحة الفرض في ذلك؛ حيث أن معامل بيرسون يساوي (.٥١٦) وهو ارتباط طردي حقق مستوى دلالة (.٠٠٠١) وهي قيمة دالة إحصائية عند مستوى (.٠٠٠١).

جدول رقم (١٠) ويوضح معامل الارتباط سبيرمان بين سهولة استخدام موقع التواصل الاجتماعي من قبل عينة الدراسة وسمعة وزارة العمل العمانية لديهم

درجة سهولة الاستخدام				مقياس السمعة
مستوى الدلالة	نوع الارتباط	معامل سبيرمان	العدد	
.٠٠١ دالة عند .٠٠٠٠	طردي	.٤٩٤	٤٠٠	

باستخدام معامل الارتباط سبيرمان بين سهولة استخدام موقع التواصل الاجتماعي من قبل عينة الدراسة وسمعة وزارة العمل العمانية لديهم؛ تبين صحة الفرض في ذلك؛ حيث أن معامل سبيرمان يساوي (.٤٩٤) وهو ارتباط طردي حقق مستوى دلالة (.٠٠٠١) وهي قيمة دالة إحصائية عند مستوى (.٠٠٠١).



الفرض الثالث يوجد علاقة دالة إحصائية بين الفائدة المدركة (الأداء المتوقع) من استخدام عينة الدراسة لموقع التواصل الاجتماعي من قبل عينة الدراسة وسمعة وزارة العمل العمانية لديهم.

جدول رقم (١١) ويوضح معامل الارتباط بيرسون بين الفائدة المدركة (الأداء المتوقع) من استخدام عينة الدراسة لموقع التواصل الاجتماعي من قبل عينة الدراسة وسمعة وزارة العمل العمانية لديهم

درجة الأداء المتوقع				مقاييس السمعة
مستوى الدلالة	نوع الارتباط	معامل بيرسون	العدد	
.٠٠١ دالة عند .٠٠٠٠	طrdi	.٦٦٦	٤٠٠	

باستخدام معامل الارتباط بيرسون بين الفائدة المدركة (الأداء المتوقع) من استخدام عينة الدراسة لموقع التواصل الاجتماعي من قبل عينة الدراسة وسمعة وزارة العمل العمانية لديهم؛ تبين صحة الفرض في ذلك؛ حيث أن معامل بيرسون يساوي (.٦٦٦) وهو ارتباط طردی حق مستوى دلالة (.٠٠٠١) وهي قيمة دالة إحصائية عند مستوى (.٠٠١).

جدول رقم (١٢) ويوضح معامل الارتباط سبيرمان بين الفائدة المدركة (الأداء المتوقع) من استخدام عينة الدراسة لموقع التواصل الاجتماعي من قبل عينة الدراسة وسمعة وزارة العمل العمانية لديهم

درجة الأداء المتوقع				مقاييس السمعة
مستوى الدلالة	نوع الارتباط	معامل سبيرمان	العدد	
.٠٠١ دالة عند .٠٠٠٠	طrdi	.٥٩٧	٤٠٠	



باستخدام معامل الارتباط سبيرمان بين الفائدة المدركة (الأداء المتوقع) من استخدام عينة الدراسة لموقع التواصل الاجتماعي من قبل عينة الدراسة وسمعة وزارة العمل العمانية لديهم؛ تبين صحة الفرض في ذلك؛ حيث أن معامل سبيرمان يساوي (٠.٥٩٧) وهو ارتباط طردي حقق مستوى دلالة (٠.٠٠١) وهي قيمة دالة إحصائية عند مستوى (٠.٠١).

الفرض الرابع يوجد علاقة دالة إحصائية بين التسهيلات المتاحة لاستخدام موقع التواصل الاجتماعي من قبل عينة الدراسة وسمعة وزارة العمل العمانية لديهم.

جدول رقم (١٣) ويوضح معامل الارتباط بيرسون بين التسهيلات المتاحة لاستخدام موقع التواصل الاجتماعي من قبل عينة الدراسة وسمعة وزارة العمل العمانية لديهم

درجة التسهيلات المتاحة				مقياس السمعة
مستوى الدلالة	نوع الارتباط	معامل بيرسون	العدد	
٠.٠١ دالة عند	٠.٠٠٠ طردي	٠.٦٢٣	٤٠٠	

باستخدام معامل الارتباط بيرسون بين التسهيلات المتاحة لاستخدام موقع التواصل الاجتماعي من قبل عينة الدراسة وسمعة وزارة العمل العمانية لديهم؛ تبين صحة الفرض في ذلك؛ حيث أن معامل بيرسون يساوي (٠.٦٢٣) وهو ارتباط طردي حقق مستوى دلالة (٠.٠٠١) وهي قيمة دالة إحصائية عند مستوى (٠.٠١).



جدول رقم (٤) ويوضح معامل الارتباط سبيرمان بين التسهيلات المتاحة لاستخدام موقع التواصل الاجتماعي من قبل عينة الدراسة وسمعة وزارة العمل العمانية لديهم

درجة التسهيلات المتاحة				مقاييس السمعة
مستوى الدلالة	نوع الارتباط	معامل سبيرمان	العدد	
٠٠٠١ دالة عند ٠٠٠٠	طrdi	٠٦١١	٤٠٠	

باستخدام معامل الارتباط سبيرمان بين التسهيلات المتاحة لاستخدام موقع التواصل الاجتماعي من قبل عينة الدراسة وسمعة وزارة العمل العمانية لديهم؛ تبين صحة الفرض في ذلك؛ حيث أن معامل سبيرمان يساوي (٠٠٦١١) وهو ارتباط طردی حق مستوى دلالة (٠٠٠١) وهي قيمة دالة إحصائية عند مستوى (٠٠٠١).

الفرض الخامس يوجد فروق دالة إحصائية على مقاييس سمعة وزارة العمل العمانية حسب متغيرات (النوع -المستوى الوظيفي)

أولاً: الفروق بين عينة الدراسة على مقاييس سمعة وزارة العمل حسب متغير النوع:

جدول رقم (٥) ويوضح اختبار "ت" للنوع على مقاييس سمعة وزارة العمل

مستوى SIG الدلالة	درجة الحرية	قيمة t	الإتحراف المعياري	المتوسط	العدد	المجموعات	السمعة	النوع
دالة عند ٠٠٠١	٠٠٠٠	٣٩٩	٢٤٠٦٩	٠٥٣٥	٢٦٢٨	١٥٦	ذكر	
				٠٥١٧	٢٤٧٥	٢٤٤	أنثى	

تشير نتائج تطبيق "ت" حسب البيانات الموجودة في الجدول السابق إلى وجود فروق ذات دالة إحصائية بين المبحوثين على مقاييس سمعة وزارة العمل العمانية حسب متغير النوع، حيث كانت قيمة الـ "ت" (٢٤٠٦٩) وهي قيمة دالة إحصائية عند مستوى المعنوية (٠٠١) لصالح الذكور.



ثانيًا: الفروق بين عينة الدراسة على مقياس سمعة وزارة العمل حسب متغير المستوى الوظيفي

جدول رقم () ويوضح اختبار "ANOVA" المستوى الوظيفي على سمعة وزارة العمل العمانية لدى الجمهور الخارجي

مستوى SIG الدلالة	درجة الحرية	قيمة F	الإحرااف المعياري	المتوسط	العدد	المجموعات	الاتجاهات
دالة عند .٠٠٥	٠٠١٣	٣٩٩	٣.٢١٩	٠.٤٦	٢.٧١	٢٨	لا يعمل / ربة منزل
				٠.٤٩	٢.٤	٧٠	باحث عن عمل
				٠.٥٣	٢.٥٥	٢٤٠	عامل
				٠.٦٢	٢.٤	٣٠	متقاعد / ة
				٠.٤٧	٢.٦٩	٣٢	صاحب عمل

وتشير نتائج تطبيق "F" ANOVA حسب البيانات الموجودة في الجدول السابق إلى صحة الفرض في ما يخص متغير المستوى الوظيفي؛ بوجود فروق ذات دلالة إحصائية بين المبحوثين عينة الدراسة على سمعة وزارة العمل العمانية لدى الجمهور الخارجي حسب متغير المستوى الوظيفي؛ حيث كانت قيمة ال (3.219) (F) وهي قيمة دالة إحصائية عند مستوى المعنوية (٠٠٥).

جدول رقم (١٦) ويوضح اختبار "F" (LSD) للمستوى الوظيفي على السمعة

مستوى SIG الدلالة	الفرق بين المتوسطين	المقارنة الثانية بين المجموعتين	المجموعات	السمعة
دالة عند .٠٠١	٠.٠٠٧	باحث عن عمل	لا يعمل / ربة منزل	المستوى الوظيفي
غير دالة	٠.١١٦	عامل		



دالة عند ٠٠٥	٠٠٢ ٣	٠٣١٤	متقاعد/ة		
غير دالة	٠٠٨٤ ٣	٠٠٢٧	صاحب عمل		
دالة عند ٠٠٥	٠٠٣ ٥	٠١٥-	عامل	باحث عن عمل	
غير دالة	١	٠٠٠٠	متقاعد/ة		
دالة عند ٠٠١	٠٠١ ٠	٠٢٨٨-	صاحب عمل		
غير دالة	٠٠١٣ ٩	٠١٥٠	متقاعد/ة	عامل	
غير دالة	٠٠١٦ ٣	٠١٣٨-	صاحب عمل		
دالة عند ٠٠٥	٠٠٣ ١	٠٢٨٨-	صاحب عمل	متقاعد/ة	

تشير اختبار (LSD) في الجدول السابق إلى وجود فارق بين المبحوثين عينة الدراسة على مقياس سمعة وزارة العمل العمانية حسب متغير المستوى الوظيفي وظهر ذلك كالتالي:

- وجود فارق بين (لا يعمل / ربة منزل) و(باحث عن عمل)؛ لصالح (لا يعمل / ربة منزل)
- عدم وجود فارق بين (لا يعمل / ربة منزل) و(عامل).
- وجود فارق بين (لا يعمل / ربة منزل) و(متقاعد/ة)؛ لصالح (لا يعمل / ربة منزل)
- عدم وجود فارق بين (لا يعمل / ربة منزل) و(صاحب عمل).
- وجود فارق بين (باحث عن عمل) و(عامل)؛ لصالح (عامل).
- عدم وجود فارق بين (باحث عن عمل) و(متقاعد/ة).
- وجود فارق بين (باحث عن عمل) و(صاحب عمل)؛ لصالح (صاحب عمل).



- عدم وجود فارق بين (عامل) و(متقاعد/ة).
- عدم وجود فارق بين (عامل) و(صاحب عمل).
- وجود فارق بين (متقاعد/ة) و(صاحب عمل); لصالح (متقاعد/ة).

خاتمة الدراسة

موجز النتائج والتوصيات

أولاً: موجز النتائج:

يستخدم عينة الدراسة موقع التواصل الاجتماعي دائمًا بنسبة (٨٧٪)، أحياناً بنسبة (١١.٥٪)، ونادرًا بنسبة (١.٥٪)؛ بمعدل ثالث ساعات أو أكثر، أكثر من ساعة وحتى أقل من ثلاثة ساعات، ساعة فأقل، وكان الاستخدام أكثر من خمس مرات ، من مرتين إلى خمس مرات ، وأقل من مرتين يومياً. وجاء في الترتيب الأول لإنستغرام، ثم توتيير، ويوتوب، أخيراً الفيسبروك.

ثانياً: توصيات الدراسة:

بعد التوصل للنتائج السابق ذكرها أوصي بالآتي:

- ١- للمسؤولين بوزارة العمل العمانية:**
 - يجب أن نهتم أكثر بالمستفيدين من خلال اتاحة التواصل معهم بوسائل التواصل الاجتماعي لاسيما وأنهم يتبعون تلك الوسائل.
 - التجديد والتحديث في مجال التواصل الإلكتروني من أجل راحة وسلامة المستفيدين من الوزارة وتسهيل الأعمال ودقتها من قبل الموظفين.



- تعريف المواطنين بالخدمات المقدمة حتى تتحقق الفائدة المرجوة من توافرها؛ وذلك من خلال الإعلانات الممولة عن ذلك والإشتراك في فاعليات تضم المستفيدين من خدمات الوزارة.
- لجمهور المستفيدين من خدمات وزارة العمل العمانية:
 - يجب التعاون مع الوزارة بامدادها بكافة البيانات التي تحتاجها عن أعمالكم حتى يتسعى لها المساعدة بالشكل الأفضل.
 - التعاون مع استطلاعات الرأي والتي تعبر فيها عن تقييم الخدمات؛ حتى يؤخذ بمقترناتكم وتحصلون على الأفضل دائمًا.
 - عند الشعور بأى تقصير في الخدمات المقدمة لا تتردد في التعبير عن ذلك عن طريق الطرق الرسمية لذلك.
 - تعمل الوزارة على تنظيم العمل في بلدنا الحبيب فلا تخلي عنها من حضور الفاعليات التي تتنظمها من أجلك.
 - تعرف على المخالفات العمالية ولا تقع فيها.
 - لا تتعامل مع جهات أخرى في ما يتعلق باخراج التصاريح العمالية وتعامل مع مكاتب الوزارة بطريق مباشر.



مراجع الدراسة:

- ١- مرواني، أسماء (٢٠١٣م). الابداع التكنولوجي ودوره في تفعيل تنافسية المؤسسات الخدمية، الجزائر، جامعة العربي بن مهيدى ام البوachi، ص ٢.
- ٢- مكاوي، حسن عماد، السيد، ليلى حسين (٢٠١٢م). الاتصال ونظرياته المعاصرة، ط ١، الفاھر، الدار المصرية اللبنانية، ص ٢٥٤.
- ٣- زايد، حيدر فالح (٢٠٢٠م). نظرية انتشار المبتكرات في موقع التواصل الاجتماعي تطبيق نظرية انتشار المبتكرات في ازمة كورونا، العراق، جامعة ذي قار، ص ٣ - ٤.
- ٤- تم الرجوع إلى:
- مكاوي، حسن عماد، السيد، ليلى حسين (٢٠١٢)، مرجع سابق، ص ص ٢٥٦-٢٥٨.
- المشاقبة، بسام عبد الرحمن (٢٠١١)، نظريات الاتصال، ط ١، الأردن، دار أسامة للنشر والتوزيع، ص ١٧٨.
- ٥- دعاعك، زهراء بنت إبراهيم بن يحيى (٢٠٢٣). قياس العوامل المؤثرة في استخدام تطبيقات الذكاء الاصطناعي لدى معلمي التعليم العام في ضوء النظرية الموحدة لقبول واستخدام التكنولوجيا (UTAUT)، المملكة العربية السعودية، جامعة جازان، كلية التربية، ص ٢٧ - ٢٨.
- ٦- الشهرياني، حامد بن علي مبارك (٢٠٢٣)، العوامل المؤثرة على نية تبني طلبة المرحلة الثانوية لتقنية الأجهزة اللوحية (iPad) في التعليم: دراسة في ضوء النظرية الموحدة لقبول واستخدام التكنولوجيا، مجلة الجامعة الإسلامية للعلوم التربوية والاجتماعية، الجامعة الإسلامية، المملكة العربية السعودية، ١٥ ج (٢)، ص ٢٠ - ٢١.
- ٧- البطاينة، محمد، العفيف، محمد (٢٠١٨). التسوق عبر الانترنت وجهة نظر النظرية الموحدة لقبول واستخدام التكنولوجيا، مجلة جامعة النجاح للأبحاث (العلوم الإنسانية)، الأردن، ٣٢ (١٢)، ص ٣.
- ٨- علي، هشام غاري محمد أمين (٢٠٢٣). العوامل المؤثرة في تقبل الموظفين لاستخدام المقررات الإلكترونية المفتوحة واسعة الانتشار (MOOCs) في إعادة التمهين وفق النظرية الموحدة لقبول التكنولوجيا (UTAUT)، مجلة العلوم التربوية والإنسانية، ٢٧، ص ١٦٤.
- ٩- الفراني، ليانا أحمد (٢٠٢٣)، العوامل المؤثرة على قبول المعلمين بمدارس شمال جدة لاستخدام الفصول الافتراضية في ضوء النظرية الموحدة لقبول واستخدام التكنولوجيا (UTAUT)، المجلة العربية للعلوم ونشر الأبحاث، فلسطين، غزة، المركز القومي للبحوث، ٧ (٢٠)، ص ٦ - ٧.



- ١٠- همال، فاطمة (٢٠٢٢)، إدارة الصورة الذهنية للمؤسسات الإعلامية عبر شبكات التواصل الاجتماعي، رسالة دكتوراه غير منشورة، تونس، جامعة باتنة، كلية العلوم الإنسانية والإجتماعية، قسم علوم الإعلام والإتصال وعلم الكتبات، شعبة علوم الإعلام والاتصال.
- ١١- عبد المنعم، هاني (٢٠٢٢). العلاقة بين سمعة المنظمة والاحتفاظ بالعميل الدور الوسيط للصورة الذهنية للمؤسسة: دراسة تطبيقية على شركة الهاتف المحمول اورنج بمحافظة القهليه، **المجلة العلمية للدراسات التجارية والبيئية**، المجلد الثالث عشر، ٣، يوليو، ص ١٢٢-١٧٣.
- ١٢- غرياني، غفران أحمد، عمر، أدم، حليمة الحبيب (٢٠٢١)، دور شبكات التواصل الاجتماعي في تحسين الصورة الذهنية لإدارة العلاقات العامة في المؤسسات الخدمية: بالتطبيق على شركة اوبر وكريم (أمونجا)، **المجلة العربية للعلوم ونشر الأبحاث**، جامعة الملك عبد العزيز، ٥(٢)، فبراير، ص ص ١٣١ - ١٤٨.
- ١٣- نور الدين، بشرى عبد اللطيف (٢٠٢١)، استخدام العلاقات العامة لموقع التواصل الاجتماعي فييس بوك في تحسين الصورة الذهنية للمؤسسات الخدمية، رسالة ماجستير غير منشورة، فلسطين، جامعة النجاح الوطنية.
- ١٤- أحلام، دوبابي (٢٠٢٠)، توظيف موقع التواصل الاجتماعي في تعزيز سمعة المؤسسة: دراسة حالة بدار الثقافة بولاية المسيلة، رسالة ماجستير غير منشورة، الجزائر، جامعة محمد بوضياف.
- ١٥- مديني. مروءة، كعور. بثينة، جودي. مروءة، العيفة. مروءة (٢٠٢٠)، إدارة السمعة الالكترونية عبر موقع الشبكات الاجتماعية: صفحة فييس بوك لشركة أوريدو للاتصالات أمنونجا، رسالة ماجستير غير منشورة، الجزائر، جامعة ٨ ماي ١٩٤٥.
- ١٦- المشهداني، محمد جياد (٢٠١٨)، استخدام اقسام العلاقات العامة لموقع فييس بوك في إدارة سمعة الشركة التجارية: الشركة العالمية للطاقة الذكية - كي كارد، مجلة الفنون والأداب وعلوم الإنسانيات والاجتماع، ٢٩، ص ص ٢٢٠-٢٥١.
- ١٧- المشهداني، محمد جياد (٢٠١٧)، توظيف العلاقات العامة لوسائل التواصل الاجتماعي في إدارة سمعة الشركات: شركات الهاتف النقال زين، آسيا سيل (أمونجا): لمدة من ٥/١ ولغاية ٥/٣١، ٢٠١٤، مجلة آداب الفراهيدي، جامعة تكريت، كلية الآداب، ٢٨. ص ص ٢٨٨-٣٢٦.
- ١٨- الهام. بوقور، حفيظة. مقداد (٢٠١٦). دور موقع التواصل الاجتماعي في تحسين الصورة الذهنية لمؤسسة موبليس: دراسة مسحية لعينة من طلبة الإعلام والاتصال في جامعة قاصدي مرباح. رسالة ماجستير غير منشورة، ورقلة، جامعة قاصدي مرباح، كلية العلوم الإنسانية والإجتماعية، شعبة علوم الإعلام والإتصال.



١٩ - طنطاوي، ميرهان محسن (٢٠١٥). الاستراتيجية الاتصالية للمنظمات عبر مواقع التواصل الاجتماعي في إدارة سمعتها: دراسة تطبيقية على شرطة دبي، *مجلة بحوث العلاقات العامة للشرق الأوسط*، ٦، مارس. ص ص ٩١-١٢٨.

ناصر، نهى السيد أحمد (٢٠٢٣). توظيف ممارسي العلاقات العامة لتطبيقات الإعلام الجديد في إدارة السمعة الإلكترونية: دراسة ميدانية مقارنة على المنظمات العاملة في القطاع الحكومي والخاص بالمملكة العربية السعودية، *مجلة البحث الإعلامية*، جامعة الأزهر، ٦٥ ج (٢).

دويدار، محمود محمد عوض (٢٠٢٣). إدارة علاقات العملاء الاجتماعية كمتغير وسيط بين وسائل التواصل الاجتماعي والولاء الإلكتروني: بالتطبيق على موقع الحجز الإلكتروني للطيران والفنادق في المملكة العربية السعودية، *المجلة العلمية للدراسات والبحوث المالية والتجارية*، كلية التجارة، جامعة دمياط.

ديابي، زينب، بوعون. سمير سوفي (٢٠٢٢). دور شبكات التواصل الاجتماعي في إدارة السمعة الرقمية للمؤسسة: دراسة ميدانية لمتابعي صفحة كونور على انستغرام، رسالة ماجستير، الجزائر، جامعة ٨ ماي ١٩٤٥.

عبد المنعم. هاني (٢٠٢٢). العلاقة بين سمعة المنظمة والاحتفاظ بالعميل دراسة تطبيقية على شركة الهاتف المحمول أورنج بمحافظة الدقهلية، *المجلة العلمية للدراسات التجارية والبيئية*، ١٣ (٣).

غمراني. دينا، عطوي. سارة، لرقم. سليمي (٢٠٢٢). دور موقع فيسبوك في تحسين صورة المؤسسة الخدمية: دراسة تحليلية لصفحة مؤسسة بريد الجزائر، رسالة ماجستير، الجزائر، جامعة صالح بوبندير.

الشربيني. أحمد خالد أحمد الشربيني (٢٠٢٢). دور العلاقات العامة الرقمية في إدارة سمعة الجامعات الخاصة المصرية: دراسة ميدانية، جامعة المنوفية، ٣٤، (١٣٢).

عبد الحميد، محمد محب عبد الحميد (٢٠٢٢). دور الاتصالات التسويقية في إدارة سمعة المؤسسات الخدمية الهدافلة للربح: دراسة ميدانية تحليلية، جامعة المنصورة.

محمود، محمود مروان محمود (٢٠٢٢). دور التحول الرقمي في تحسين خدمات المؤسسة الحكومية: دراسة ميدانية وزارة العمل الفلسطينية. المحافظات الجنوبية، غزة.

فائز، نور الدين (٢٠٢١)، دور العلاقات العامة في إدارة السمعة الإلكترونية من وجهة نظر المؤسسة والجمهور: مجموعة الاتصالات الفلسطينية نموذجاً، نابلس.

عامر. رشا عبد الحكيم (٢٠٢١). استخدام العلاقات العامة للفيسبوك في إدارة سمعة المؤسسات الجامعية الخاصة، *مجلة بحوث العلاقات العامة الشرق الأوسط*، ٩ (٢٣).



- ٢٠- تم عرض استمار الاستبيان الخاصة بالجمهور الداخلي على السادة الآتي أسمائهم:
- ١- أ.د/ علي عجوة: أستاذ العلاقات العامة والإعلان والعميد الأسبق لكلية الإعلام - جامعة القاهرة.
 - ٢- أ.د/ سهام نصار: أستاذ الصحافة - كلية الأدب - جامعة حلوان.
 - ٣- أ.د/ عبد الهادي النجار: أستاذ الصحافة - كلية الأدب - جامعة المنصورة.
 - ٤- أ.م.د/ نهلة الحواراني: أستاذ العلاقات العامة المساعد - كلية الأدب - جامعة المنصورة.
 - ٥- أ.م.د/ محمد طاحون: أستاذ مساعد وقائم بأعمال رئيس قسم العلاقات العامة والإتصالات التسويقية - كلية الإعلام وفنون الإتصال - جامعة فاروس
 - ٦- أ.م.د/ محمد عثمان: أستاذ الصحافة المساعد ووكيل معهد الإسكندرية العالي للإعلام
 - ٧- أ.م.د/ هانى الخطيب: أستاذ مساعد ورئيس قسم العلاقات العامة والإعلان - كلية الإعلام وتكنولوجيا الاتصال - جامعة جنوب الوادى
 - ٨- أ.م.د/ رمضان إبراهيم: أستاذ مساعد ورئيس قسم العلاقات العامة والإعلان الأسبق - كلية الإعلام - جامعة الأزهر.
 - ٩- أ.م.د/ مصطفى زيدان: أستاذ الإذاعة والتليفزيون المساعد - معهد الإسكندرية العالي للإعلام - مصر.

Millar, D,P Heath, R . L (Eds) (2003) Responding to crisis; A rhetorical approach to crisis communication . **Routledge** , p234 .

Massey , J . E . (2203, April). A Theory of Organisational Image Management Antecedents Processes Outcomes. In **International Academy of Business Disciplines Annual Conference** , Held In Orlando. P17.

Einwiller, Sabine. (2019). Reputation and Image in Corporate Communication: Basics, Opportunities for Influence, Management. In: Zerfaß A., Piwinger M., Röttger U. (eds) Corporate Communication Manual. **Springer Gabler**, Wiesbaden. P10 .

Doorley. John , Garcia. Helio Fred (2015). **Reputation management” The Key to Successful Public Relations and Corporate Communication”,** London, **Routledge** , p71 .

Morley, Michael. (2002). **How to Manage your Global Reputation: A Guide to The Dynamics of International Public Relations**, Palgrave macmillan, New York, pp.17-72

